



# FEINAGRO

FEIRA DE NEGÓCIOS AGROPECUÁRIOS DA COMIVA

REVISTA ESPECIAL FEINAGRO - 2018



Valores que se constroem!





A Revista FEINAGRO COMIVA edição especial é um importante veículo de difusão de tecnologias. Buscamos informar e noticiar; por meio de reportagens, depoimentos, artigos técnicos e científicos; experiências bem sucedidas no campo e lançamentos tecnológicos, como por exemplo os excelentes experimentos da Embrapa, referentes às pastagens e da Fundação Chapadão, no tocante à agricultura.

A Revista Feinagro COMIVA se propõem a levar informações, depoimentos e análises ao agropecuarista, com uma formatação moderna e atual. Dessa forma, procuramos apresentar os destaques do momento, em todos os segmentos do agronegócio.

Sempre ao lado do produtor rural, da produção de alimentos, geração de empregos e da conservação do meio ambiente, a COMIVA se preocupa com o desenvolvimento do município e aumento na produção agropecuária. A participação dos associados junto à COMIVA é indispensável na obtenção destes bons resultados. É por isso que a COMIVA realiza a Feira de Negócios Agropecuários,

trazendo sempre benefícios e “bons ventos” aos produtores rurais, juntamente com os nossos parceiros.

O agronegócio brasileiro já é referência mundial e eleva o nosso país à condição de celeiro do mundo, a partir de uma agricultura e pecuária cada vez mais qualificada e competitiva.

É nesse contexto que a Cooperativa Mista Agropecuária do Vale do Araguaia (COMIVA) está inserida. Com 46 anos de existência, é uma empresa 100% goiana, sediada em Mineiros-GO, no Sudoeste do Estado, sedimentada no mercado nacional de insumos agropecuários, grãos e nutrição animal. A cooperativa possui duas Fábricas, uma de Rações e outra de Suplementos Minerais, três Armazéns de Grãos e oito Lojas Agropecuárias.

Ao longo de sua trajetória, a COMIVA sempre primou pela qualidade de seus produtos e serviços, garantindo um alto grau de satisfação de seus clientes, seu maior patrimônio. Desde sua fundação, atua fortemente na atividade agrícola e pecuária, como também, consultoria agrônoma, zootécnica e veterinária. E por isso conquistou respeito e credibilidade perante seus associados, clientes, fornecedores e colaboradores, alcançando números realmente expressivos.

Não é por acaso que a cada ano aumenta o número de pessoas ligadas de alguma maneira à cooperativa. O compromisso da COMIVA, desde a sua fundação, foi ser uma instituição inovadora e referência em soluções para o agronegócio, com equilíbrio sócio-econômico e ambiental. Temos a certeza de que a cada dia contribuimos para a construção de um “mundo” melhor para todos!

**Uma boa leitura!  
Maisa Resende  
Jornalista**

SUMÁRIO

07

FEINAGRO COMIVA movimenta mais de 115 milhões em volume de negócios

12

Aprosoja-GO e as conquistas e desafios do setor de grãos

20

Estratégias para a produção e uso de silagens

26

Lideranças de Goiás presentes na FEINAGRO COMIVA 2018

38

Gerenciamento na pecuária de corte: Por onde começar?

Praça Deputado José de Assis, 11- Centro - Caixa Postal 25 - Mineiros - GO  
CEP: 75830-000 - Fone: (64) 3672-7000 - Fax: (64) 3661-1141  
CNPJ: 01.167.501/0001-20 / e-mail: comiva@comiva.com.br  
Insc. Est. 10.015.731-9 / Site: www.comiva.com.br

**Diretoria Executiva:**

Presidente: Marco Antônio Oliveira Campos  
Vice- Presidente: Deusdedeth Rezende Barbosa  
Secretário: Vanderci Dundi

**Conselho Fiscal Efetivo:**

Adauro Moraes Resende, Erlene Rodrigues Silva e Clério Carrijo Dos Santos

**Suplentes:**

Alberione Sousa Resende, Clodoaldo Alves Carrijo e Wilmar Orotides de Rezende

**Fotos:** Leonardo Frota

**Jornalista Responsável:** Maisa Resende (Reg. Prof. nº 2036- DRT- 60)  
maisa.resende@comiva.com.br | Celular Comunicação: (64) 9933-8868

**Revisão:** Maisa Resende

**Impressão:** Gráfica Santa Fé

**Tiragem:** 2.000 exemplares

# Boostin®

Tecnologia e segurança na produção de leite.

+ LEITE!  
LUCRO!



Muito + economia e produtividade

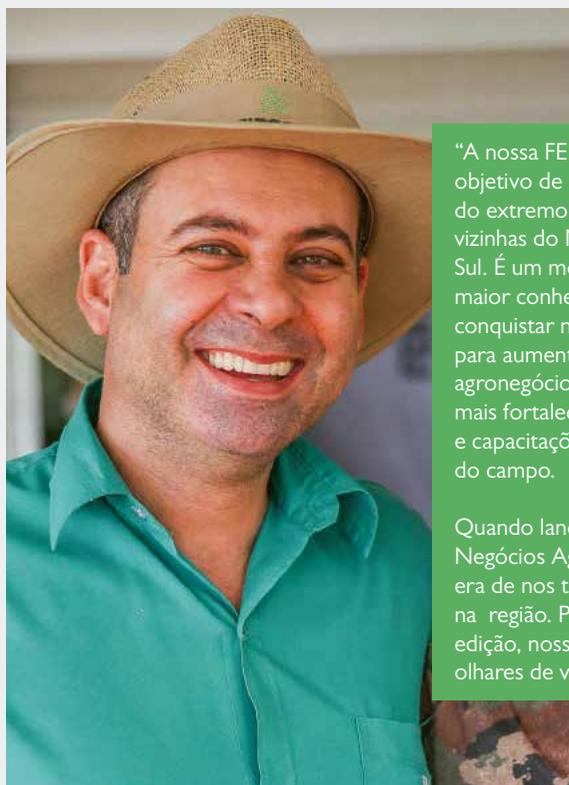
0800 70 70 512  
[www.msd-saude-animal.com.br](http://www.msd-saude-animal.com.br)

A CIÊNCIA PARA ANIMAIS MAIS SAUDÁVEIS

 **MSD**  
Saúde Animal

MSD e Merck Sharp & Dohme.

A orientação do Médico Veterinário é fundamental para o correto uso dos medicamentos. MSD Saúde Animal é a unidade global de negócios de saúde animal da Merck & Co. Inc.



## União é a palavra-chave do nosso empreendimento...

“A nossa FEINAGRO foi criada com o objetivo de dar maior visibilidade a toda região do extremo sudoeste goiano e as cidades vizinhas do Mato Grosso e Mato Grosso do Sul. É um momento ímpar de adquirirmos maior conhecimento, estreitar parcerias e conquistar novas possibilidades e tecnologias para aumentar a renda e estimular a cadeia do agronegócio. Essa cadeia deve ser cada vez mais fortalecida, com inovações, treinamentos e capacitações que garantam renda ao homem do campo.

Quando lançamos a ideia da Feira de Negócios Agropecuários, o nosso sonho, era de nos tornarmos uma Feira tradicional na região. Percebemos que nesta segunda edição, nosso evento cresceu e está atraindo olhares de várias partes do país, diante disso,

necessitamos da continuidade do apoio e parceria de todos os cooperados, entidades, instituições como OCB/SESCOOP, FAEG, SENAR, SEBRAE, SENAC, EMBRAPA, SESI/SENAI, EMATER, APROSOJA, Fundação MT, Fundação Chapadão, Sindicatos Rurais, Instituições Bancárias, Prefeitura, Entidades Classistas, Instituição de ensino, como também, os parceiros comerciais da COMIVA e as empresas da região.

Sabemos que todos os segmentos rurais, estão unidos para superar as dificuldades e esse é o gargalo do nosso empreendimento. Oferecer ao produtor rural o suporte que ele precisa diante do atual cenário econômico. A Feira é da nossa região, acreditamos em nossa região e agradecemos a todos que contribuíram para a realização da FEINAGRO COMIVA 2018”.

**Marco Antônio O. Campos**  
Presidente da COMIVA



## Expectativas superadas...

A COMIVA em seus 46 anos, tem contribuído para o desenvolvimento do Setor Agropecuário na região do Sudoeste Goiano e em parte do Mato Grosso e Mato Grosso do Sul.

O crescimento da agropecuária estimulou o surgimento de outras atividades, hoje muito importantes em nossa região; tais como: Plantio de cana-de-açúcar, agroindústrias da cana e da avicultura, frigorífico para bovinos, o ensino superior e muitas outras, que contribuem para a geração de emprego e renda.

Havia um sentimento que era necessário criar um evento para unir todas estas atividades e a FEINAGRO, surgiu com este objetivo e também para mostrar a pujança e importância destas atividades para localidade, para o estado e para o país.

Entendemos que outros objetivos estão sendo alcançados, tais como:

- Disseminação de novas tecnologias como palestras, oficinas, treinamentos e lançamentos de novas máquinas e implementos;

- Criação de um período onde a COMIVA em conjunto com os parceiros comerciais, criam políticas de negócios com melhores preços e prazos;

- Recebimento das autoridades locais e regionais para juntos refletimos sobre a importância e as necessidades do agronegócio regional;

- Movimentação da cidade e do comércio regional;

- Motivação e reflexão por parte de associados e colaboradores sobre a importância da COMIVA no desenvolvimento regional.

Portanto, cremos que a 2ª edição da FEINAGRO ao atingir estes objetivos solidificou a Feira na região, e hoje é um orgulho dos cooperados, dos colaboradores e de toda nossa região!

**Deusedeth R. Barbosa**  
Vice-presidente da COMIVA

## Fundação Chapadão realizou Momento Tecnológico durante FEINAGRO COMIVA



A COMIVA com apoio da Fundação Chapadão, promoveu o “Momento Tecnológico”, durante a Feinagro 2018. Foram realizadas 06 palestras, no dia 10/05, as quais abordaram diversos temas sobre adequação do solo, efeitos de plantas de cobertura, comportamento das cultivares de soja, estratégias no manejo e controle de pragas.

A Fundação Chapadão presta um dos melhores serviços no ramo de pesquisa para o Brasil.

O Engenheiro Agrônomo Edson Pereira Borges, Pesquisador e Diretor Executivo da Fundação Chapadão, parabenizou todos os envolvidos, que superaram ano após ano a realização da FEINAGRO no município de Mineiros.

**A Fundação Chapadão é parceira deste evento e parabeniza todos os organizadores por mais essa edição da FEINAGRO , um dos principais eventos da região.**

## RESULTADOS

### Feinagro Comiva 2018: Promotora do bem-estar, qualificação e lazer do trabalhador



**“SENAR, SENAC, SESI E SEBRAE disponibilizaram cursos e oficinas durante a Feira”**

A Feira de Agronegócio da COMIVA, teve o foco voltado para geração de negócios, apresentação de novas tecnologias, produtos e serviços, além de cursos, palestras, oficinas, expositores e parceiros de grande importância no segmento agropecuário, comércio e indústria, que estiveram presentes, buscando os bons ventos rumo ao sucesso.

Foi um grande evento e uma excelente oportunidade, para fortalecer o vínculo das Instituições e Entidades educacionais, com o setor de agronegócio. Todas estas instituições ligadas ao Sistema “S” fortaleceram sua marca, divulgaram seus cursos e oficinas na área de gestão, segurança e saúde do trabalhador e agronegócio.

De acordo com a Gerente do Senac de Mineiros-GO, Lara Paiva, durante o evento houve a aproximação e interatividade com áreas da educação no trabalho e para o trabalho, como ferramenta metodológica essencial para a formação dos produtores, agropecuaristas e da comunidade em geral que visitaram os estandes da feira.

Para a Coordenadora do Sesi/Senai, Tays Almeida de Souza, esta parceria exitosa gerou vários pontos de encontro, como por exemplo, o desenvolvimento tecnológico e local, aumento da produtividade empresarial, a força da capacitação profissional, enfim, o impulsionamento da economia local.

**“Podemos afirmar que a Feinagro, pode ser considerada a vitrine de tecnologias que estimula o desenvolvimento da região”**, finaliza a gestora Tays Almeida.



VIGANTOL **ADE** TRAZ



P  
R  
O  
  
D  
U  
  
T  
I  
V  
D  
  
A  
D  
E



Chegou Vigantol ADE da Bayer,<sup>1</sup> um composto vitamínico altamente concentrado em uma formulação especial pronta para o uso injetável. Com a exclusiva fórmula HidroSol, que garante rapidez na absorção e uma maior disponibilidade das principais vitaminas para um melhor desenvolvimento e produção animal.

## Vigantol<sup>®</sup> ADE

Qualidade em quantidade.<sup>2</sup>

Vitamina A: Função imunomodulatória<sup>3</sup>

Vitamina D: Essencial para o metabolismo<sup>3</sup>

Vitamina E: Ação antioxidante<sup>3</sup>

Referências: 1. Informações de Bula.  
2. Concentração de Vitamina A: 50.000.000 UI.  
3. SMITH, B.P. Tratado de Medicina Interna de Grandes Animais - 4<sup>ed.</sup>, 2010.



LBR MIT 14/2017 10 22/658



CONSULTE SEMPRE UM MÉDICO VETERINÁRIO.



Tratar Bem  
Bem-estar animal

## FEINAGRO COMIVA movimentou mais de 115 milhões em volume de negócios



Com três dias de duração, a 2ª edição da FEINAGRO COMIVA conseguiu cumprir com o objetivo proposto pela organização do evento, ou seja, oferecer ao produtor rural e ao visitante a possibilidade de ampliar o aprendizado e conhecer o que há de mais moderno em técnicas e tecnologias para o agronegócio. A FEINAGRO, em Mineiros (GO), finalizou, no dia 11/05 e contabilizou mais de R\$ 115 milhões em negócios. Destaque para as instituições financeiras que estiveram ao lado do agropecuarista, Banco do Brasil, Caixa Econômica Federal, SICOOB Mineiros e SICREDI, às quais ofereceram facilidades de créditos, na aquisição de medicamentos, rações, sal mineral, maquinários, implementos agrícolas, e outros insumos do setor agropecuário.

Mais de 9.000 mil visitantes prestigiaram o evento e foram capacitados cerca de 2000 mil pessoas, as quais tiveram a oportunidade de participar das 18 palestras no Auditório Feinagro, com os mais variados assuntos, envolvendo cooperativismo, agricultura, pecuária, mercados e cenários, commodities, manejos, entre outros. Além disso, cursos e oficinas foram ministradas com apoio do SENAR, SENAC, SENAI e SEBRAE.

O Presidente da Cooperativa Mista Agropecuária (COMIVA), Marco Antônio O. Campos e o Vice-Presidente Deusdedeth R. Barbosa ressaltaram que os resultados foram altamente positivos, superando todas as expectativas. "Foi uma surpresa agradável e isso é gratificante em todos os sentidos. Mostra que o cooperado, o visitante, o expositor e o parceiro valorizam o evento. Cumprimos com o nosso objetivo em disponibilizar tecnologias e técnicas em diversas áreas da agricultura e pecuária para o pequeno, médio e grande produtor, reforçou Marco Antônio.

### Compromisso com o Social

Nessa 2ª edição, o Grupo de Mulheres Cooperativistas da COMIVA realizou a Campanha de doação de Alimentos "Elas por Todos, você coopera com a gente e a gente coopera com quem precisa". Ação em que foram arrecadadas várias cestas de alimentos, não perecíveis. O objetivo foi reforçar o valor do cooperativismo e da solidariedade. Os Abrigos Bom Pastor, Lar Sênior, APAE e Creche Santa Luzia são as entidades beneficentes que receberão as doações.

Em uma área cedida pela COMIVA, os membros do Abrigo Bom Pastor, também estiveram presentes na Feinagro, com seu Restaurante, servindo refeições com muito capricho e boa vontade, para todos os participantes. De acordo com o Presidente do Abrigo Bom Pastor, Carlos Alberto Beraldo, a COMIVA cooperou com esta doação do espaço! Ele ressaltou que, o resultado foi muito positivo e terão a condição de levar grandes benfeitorias, ao abrigo e aos 32 idosos que lá residem.

Ainda na questão social, a COMIVA teve a oportunidade de apresentar, seu Projeto "COMIVA Educando para o Futuro", que acontece desde 2007, na Escola Municipal Padre Maximino. Vários cooperados e familiares tiveram a oportunidade de conhecer os trabalhos artesanais, artísticos, pinturas, colagens e mudas de plantas expostas na Feira, realizados pelos alunos e professores da Escola. Por falar em trabalhos artísticos, a AVCC também estava confeccionando canecas personalizadas durante a Feira. Foi mais uma doação voluntária da COMIVA, para colaborar com as pessoas do Centro de Apoio ao Mineirense na cidade de Barretos-SP.

**A terceira edição da FEINAGRO COMIVA, já está com data marcada para os dias 08 a 11 de Maio de 2019. Até lá!!!**

# MINEIROS, A FORÇA AGRON

A agricultura familiar e o pequeno produtor são fundamentais para o desenvolvimento da economia de Mineiros e todos os dias produzem alimentos que chegam à mesa de centenas de famílias do município e da região.

A Prefeitura de Mineiros apoia esses trabalhadores e, por meio da Secretaria Municipal de Agropecuária, Indústria, Comércio e Serviços, realiza várias ações com o objetivo de fortalecer a comercialização institucional, gerar mais emprego e renda, aumentar a inclusão social e melhorar a integração produtiva cidade-campo.

A secretaria possui um exclusivo serviço de marcas para o gado, que auxilia e facilita o processo de registro. O S.I.M, Serviço de Inspeção Municipal de Mineiros, é uma referência para as demais cidades do Estado de Goiás, atuando no registro e inspeção de produtos de origem animal.

Em dezembro de 2017 foi sancionada a lei que reduz em mais de 90% as taxas para registro do

S.I.M. Uma grande conquista para o pequeno produtor e a agricultura familiar. Além disso, a Prefeitura é parceira da Cooperativa dos Agricultores e Agricultoras de Mineiros, a COOPERMIN.

Em abril de 2016, o prefeito Agenor Rezende recebeu o prêmio "Destaque do Banco do Povo de Goiás" pela excelência do trabalho realizado na cidade de Mineiros, por meio do Banco do Povo. Idealizado pela Federação Goiana dos Municípios, a premiação é um reconhecimento que visa incentivar o desenvolvimento econômico e social das cidades através das prefeituras.

Inaugurada em junho de 2016, e com 1.500 m<sup>2</sup>, a Feira Coberta, no Bairro Mineirinho é uma grande conquista para os feirantes do município. Com infraestrutura moderna e ampla, o espaço foi criado especialmente para esses trabalhadores, que agora podem expor suas mercadorias com mais segurança e conforto, além de gerar renda e contribuir para o desenvolvimento da cidade.

O SINE Mineiros merece destaque, pois



# DO EGÓCIO

ajudou a consolidar a cidade entre os 10 primeiros municípios em captação de vagas de emprego no estado de Goiás.

Um dos eventos mais importantes da cidade, a EXPO MINEIROS, tem o apoio da Prefeitura, que garante os portões abertos à população durante a exposição e o livre acesso ao último show.

O convênio com a EMATER assegura aos agricultores familiares do município, por meio dos Serviços de Assistência Técnica e Extensão Rural, as tecnologias geradas pelos Projetos de Pesquisa Agropecuária.

Na AGRO CENTRO-OESTE FAMILIAR Agenor Rezende recebeu o prêmio "Prefeito Amigo da Agricultura Familiar". A gestão da cidade tem sido referência em Goiás no desenvolvimento e apoio ao pequeno produtor.

O Projeto Cultivando Saúde foi premiado em julho de 2017 como a melhor experiência de Goiás pelo prêmio "Webdocs Brasil, Aqui tem SUS", na categoria: Documentário. O projeto tem como objetivo facilitar o acesso das pessoas que moram na Zona Rural ao SUS. São realizadas consultas médicas, atendimentos odontológicos, distribuição de medicamentos prescritos nas consultas, vacinação, avaliação de pressão arterial e glicemia, coleta de material para exames preventivos, educação em saúde e teste de Hepatite B.

Muito já foi feito, mas o progresso não pode parar. E é com esse foco que a prefeitura de Mineiros segue trabalhando em busca de novas conquistas para o município e para o povo mineirense



PREFEITURA DE  
**MINEIROS**  
mais progresso, novas conquistas

## Embrapa apresenta novas tecnologias durante a FEINAGRO COMIVA



Com foco nas cadeias produtivas de soja, milho, pecuária de corte e de leite, a COMIVA, organizou, durante a 2ª edição da Feira de Negócios Agropecuários, uma área demonstrativa e experimental da EMBRAPA, com as principais forrageiras de pastagens.

A Embrapa, como potencial parceira da COMIVA, tem a missão de gerar e desenvolver tecnologias que possibilitem a sustentabilidade do setor agrícola e, também, o desenvolvimento de ações que agilizem o acesso às soluções tecnológicas, preferencialmente, que essas tecnologias cheguem aos produtores rurais por intermédio dos técnicos e organizações que prestam assistência no meio rural.

Nestas ações, foi evidenciado a potencial importância da parceria entre a Embrapa e a COMIVA para que, de forma articulada e integrada, possam planejar e desenvolver trabalhos de validação e transferência de tecnologias para os produtores rurais das diversas regiões de Goiás, em especial, os integrantes da Cooperativa.

A Feira de Negócios Agropecuários, FEINAGRO COMIVA foi um exemplo prático dessa parceria que, após o planejamento conjunto, instalaram uma área demonstrativa no evento, com parcelas das principais forrageiras de pastagens, ou seja: a BRS Mandarin (guandú), a BRS Tamani, a BRS Paiaguás, a BRS Zuri, e, as mais novas soluções tecnológicas, a BRS Quênia e a BRS Ipyporã, desenvolvidas pela Embrapa e a Associação para o Fomento à Pesquisa de Melhoramento de Sementes Forrageiras – Unipasto.

A BRS Quênia é o segundo híbrido de Panicum maximum desenvolvido pela Embrapa Gado de Corte e instituições parceiras que vem para o mercado para suprir a demanda por uma cultivar produtiva e de excelente qualidade, de porte intermediário, com folhas macias e colmos eretos, alto perfilhamento e de fácil manejo.

Rio Grande do Sul e no Distrito Federal, a BRS Quênia apresentou bom desempenho agrônomico e produtividade, com alta adaptação em todos os locais avaliados. A cultivar apresenta arquitetura de planta que resulta em altos níveis de ganho de peso por animal e proporciona facilidade de manejo, por manter baixo alongamento dos colmos, característica que a diferencia entre todas as cultivares comerciais de porte médio a alto.

Além disto, ela gera impacto em toda a cadeia produtiva, desde os pecuaristas, os produtores de sementes e o mercado de carne, pois sua inserção produtiva intensifica a exploração bovina e o aumento na produtividade animal, mas reduz a demanda de abertura de novas áreas de pastagens, aumentando a rentabilidade de produção por hectare.

Já a BRS Ipyporã é o híbrido resultante de um cruzamento entre as braquiárias ruziziensis e a brizantha, iniciado em 1992, pela Embrapa Gado de Corte e liberado pela Embrapa em 2017 em parceria com a Unipasto, após 13 anos intermitentes de avaliações. É uma planta de porte baixo, prostrado com colmos longos de bainhas muito pilosas (pelos radiculares responsáveis pela absorção da água e sais minerais) e folhas pilosas em ambas as faces. As espiguetas (espigas de pequeno porte) são compostas por fila única e com pouco ou nenhum pelo. A cultivar entra no mercado para suprir a demanda por uma cultivar de braquiárias de boa produtividade e manejo relativamente fácil, como a cultivar Marandu, porém com elevado grau de resistência à cigarrinha da cana do gênero Mahanarva, além de apresentar resistência às cigarrinhas típicas de pastagem dos gêneros Deois e Notozulia, principais inseto-praga de pastagens de braquiária no Brasil. O excelente ganho de peso vivo por animal e por área apresentado pela BRS Ipyporã no ensaio de VCU sob pastejo associado ao alto valor nutritivo da forragem disponível, faz dessa cultivar uma forrageira recomendada para a diversificar os sistemas de produção de bovinos de corte, resultando em maior desempenho por animal, e consequentemente, reduzindo a idade de abate. Pode ainda ser recomendada para categorias de exigência nutricional mais elevada, tais como bezerros desmamados, vacas em terço final de gestação e em lactação.

**Essas forrageiras e novos lançamentos, informações sobre manejo e temas de interesses de técnicos e cooperados, bem como a palestra sobre Importância do Manejo e Nutrição no Confinamento foram apresentados pelo pesquisador Sérgio Raposo de Medeiros, da Embrapa Gado de Corte na 2ª FEINAGRO COMIVA.**

*Colaboração: Alcido Wander, Chefe Geral da Embrapa Arroz e Feijão*

## RECONHECIMENTO

# Nosso Orgulho e Admiração por quem coopera...



**Pedro Lacerda**  
Assessor de Marketing da FMB

“A participação na FEINAGRO, faz parte do nosso planejamento de expansão do conhecimento da marca e dos tratores Farmtrac. A feira é direcionada a um público estratégico pra nós, os produtores rurais de pequeno e médio porte, que estão ávidos por novas tecnologias. Nos conectar com essas pessoas e oferecer a solução para as necessidades de sua fazenda, é o que nos

motiva a estar sempre buscando novas formas de exposição dos nossos produtos, e, fazer isso através dessa importante parceria entre Farmtrac e COMIVA é um privilégio pra nós.”



**Osmar Roberto Freitas Cunha**  
Gestor Comercial da Elo Soluções Agrícolas

“A parceria com a COMIVA e, agora fortalecida e se estendendo à FEINAGRO, gera uma grande visibilidade no mercado de Mineiros e região. A FEINAGRO, que está agora em sua 2ª edição, já se mostra referência regional no AGRO e oportuniza a divulgação e distribuição de conhecimento e novidades. Ficamos muito felizes em poder participar mais uma vez desse evento.”



**Cristiano Palavro**  
Analista Técnico da IFAG

“A palestra vai trazer uma abordagem sobre a importância do segmento produtivo de grãos tem para o estado de Goiás, destacando as potencialidades e os dados sobre o setor. Traremos também uma abordagem sobre o histórico da Aprosoja-GO e da Aprosoja Brasil, apresentando toda sua estrutura e atuação em defesa do setor produtivo.”



**Julienne Rezende Cunha**  
Pró-reitora de Administração e Planejamento

“A Unifimes é uma parceira natural da COMIVA até porque ela possui uma cadeira no Conselho Superior da FIMES e além disso, percebemos que se trata de um evento de alcance significativo na sociedade. É realizado para um público que coincide com as áreas de conhecimento que são trabalhadas pelo Centro Universitário de Mineiros portanto, nós fizemos opção por participar mais uma vez

da FEINAGRO, expondo nossos cursos de graduação e pós-graduação e, nossos produtos e serviços da Fazenda Experimental.”



**Leonel Espósito Lima**  
Representante Bayer

“A relação Bayer e COMIVA é de extrema confiança, pois pensamos juntamente em levarmos as melhores soluções aos negócios dos produtores. A Feinagro 2ª edição reforça o nosso propósito de grande parceria Bayer e COMIVA e quanto podemos alcançar em conjunto.”



**Sirlene Moraes Assis**  
Presidente da AVCC

“Toda a renda adquirida durante a Feira foi revertida para manutenção do Centro de Apoio Mineiros, que abriga pacientes em tratamento contra o câncer na cidade de Barretos-SP. Na ocasião, a AVCC foi visitada por produtores da região, empresários do setor agrícola e políticos. A Diretoria da AVCC agradece o apoio e reconhecimento ao valor da ação social em nossa comunidade.”



**José Silvestre da Costa Lima Neto**  
Gerente Comercial da Volmaq

“É com grande otimismo e satisfação que a Volmaq Máquinas Agrícolas Ltda, participa da 2ª Feinagro. Temos certeza que formamos uma parceria de sucesso, onde de mãos dadas com o produtor caminhamos para mais um brilhante evento e, de primordial importância em nossa região.”



**Matheus Cassimiro Bispo**  
Representante da Nidera

“A parceria com a COMIVA, é importante pelo que ela representa para a região e a sua tradição em geral. A Nidera Seeds vê isso como uma forma de levar através da cooperativa, uma semente de qualidade para os seus cooperados, fortalecendo e aumentando os lucros para o produtor com altas produtividades, tanto de soja como de milho. A Feinagro é uma oportunidade de crescimento tanto para o produtor quanto

para a empresa, a melhor ocasião para os negócios.”



**Sara Peixoto**  
Representante da FMC

“A FMC tem a satisfação de novamente poder participar da FEINAGRO, pois é uma ótima feira para expor nossos produtos, portfólio e soluções ao produtor rural. Os resultados da primeira feira foram positivos, pois o espaço da instituição teve grande visitação e reconhecimento, e este ano estamos com grandes expectativas.”



**Rodrigo Duarte**  
Gerente Regional de Vendas da Giro Agro

“Somos parceiros da COMIVA há mais de 5 anos e, nos orgulhamos em fazer parte do quadro de fornecedores das maiores Cooperativas do Brasil. Estar ao lado da COMIVA na segunda edição da FEINAGRO, se torna nossa obrigação, tendo em vista a parceria forte que vem sendo desenvolvida, pautada em produtos, serviços e qualificação técnica

nos segmentos de Tecnologia de Aplicação, Nutrição e Fisiologia de Plantas e, com o compromisso de levar as melhores soluções aos Cooperados.”

## Aprosoja-GO e as conquistas e desafios do setor de grãos



**Não é novidade que, graças ao trabalho e dedicação do produtor rural, a agropecuária brasileira é o setor que mais tem se desenvolvido nos últimos anos, apresentando resultados cada dia mais substanciais para a sociedade e a economia nacional. Porém, toda essa eficiência produtiva esbarra em entraves que afetam diretamente a atividade rural.**

São nas demandas “além das porteiras” que se fazem fundamentais as organizações de representação dos produtores, como a Associação dos Produtores de Soja e Milho de Goiás (Aprosoja-GO). Somente entidades robustas conseguem reunir forças para lutar pelos interesses dos seus representados.

A Aprosoja-GO nasceu em novembro de 2013, quando a produção goiana de soja e milho – de 8,5 milhões de toneladas e 4,8 milhões de toneladas, respectivamente, na safra 2012/13 – já evidenciava a necessidade de constituir uma esfera específica de representação da sojicultura goiana. E em pouco mais de quatro anos de sua fundação, vários são os exemplos de como a Aprosoja-GO enfrentou grandes desafios e, com suas conquistas, resguardou os interesses dos produtores de grãos no Estado.

O caso mais emblemático foi a revogação da taxa “70/30” que, em 2016, tributou as exportações de soja e milho de Goiás, impactando gravemente a receita dos produtores locais. A entidade também já esteve envolvida em diversas demandas junto ao poder público estadual, participando da construção de políticas e legislações que atendam as necessidades e a realidade do produtor de grãos. A Aprosoja-GO atuou ainda nas adequações da legislação trabalhista e lei da terceirização, na manutenção da constitucionalidade do Código Florestal, e em muitas outras pautas de âmbito nacional.

Em reconhecimento por toda a atuação da Aprosoja-GO, a entidade conseguiu alçar seu atual presidente, Bartolomeu Braz Pereira, ao posto máximo de representação da sojicultura

nacional, a presidência da Aprosoja Brasil. Com sede em Brasília-DF, a Aprosoja Brasil conta com associações filiadas em 16 Estados brasileiros, como a Aprosoja-GO. Por meio de um corpo técnico e jurídico estruturados, a Aprosoja Brasil encabeça a condução das demandas do setor junto ao Governo Federal, ao Congresso Nacional, ao Judiciário, e a todos os entes públicos que impactam a atividade produtiva de grãos.

A Aprosoja também se faz presente na intermediação dos interesses dos produtores rurais junto aos elos privados da cadeia produtiva, como indústrias de insumos, compradores de grãos, exportadores, entre outros. Por exemplo, para garantir livre concorrência e condições justas no mercado de commodities agrícolas, a Aprosoja tem acompanhado no CADE (Conselho Administrativo de Defesa Econômica) os recentes processos de fusão entre multinacionais do setor de insumos e acionado a Justiça para inibir cobranças indevidas de royalties e contribuições em desacordo com a legislação brasileira.

Apesar das conquistas, o setor de grãos ainda tem muitos desafios a serem vencidos. Funrural, manutenção da Lei Kandir, atualização das leis de Defensivos e de Cultivares, moratória da soja, logística, custo-Brasil, questões indígenas e fundiárias: essas são apenas algumas das frentes em que a Aprosoja atua em defesa dos produtores.

É por isso que o trabalho da Aprosoja não para! Uma entidade cada vez mais fortalecida requer a participação de seu público. Então, se a união faz a força, venha, produtor de grãos, fazer parte da Aprosoja-GO também!

*Saiba como se associar pelo WhatsApp 9 9927-8456 (Laura) ou pelo e-mail aprosoja.goias@gmail.com.*



A AgroFortaleza parabeniza  
a FEINAGRO 2018!

Colaboradores:

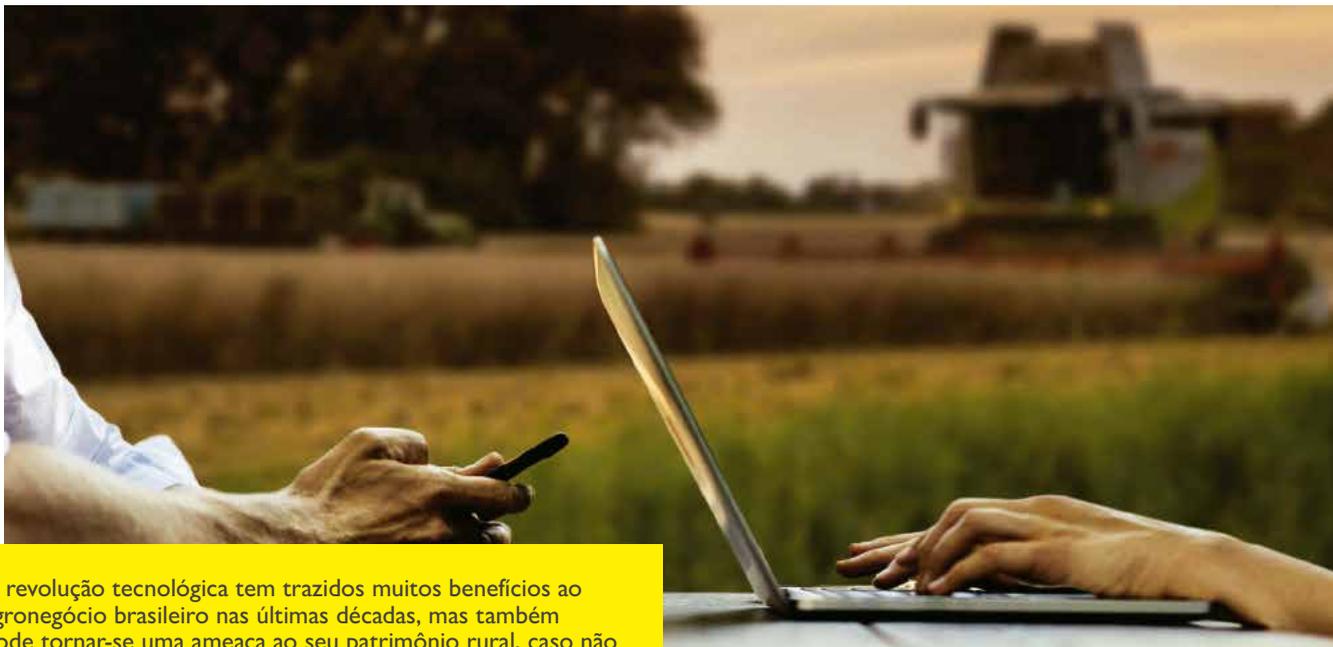


E-mail: [agrofortaleza16@hotmail.com](mailto:agrofortaleza16@hotmail.com)

Fone: 64. 3413-1965

Morrinhos-GO

## As Fazendas do Futuro: Você está preparado?



A revolução tecnológica tem trazido muitos benefícios ao agronegócio brasileiro nas últimas décadas, mas também pode tornar-se uma ameaça ao seu patrimônio rural, caso não entenda que ela veio para ficar.

É certo que **“o que trouxe o seu negócio agro até aqui não é o que vai levá-lo para os próximos 20 anos”**, e isso deve estar bem esclarecido na cabeça de cada produtor rural.

Você já imaginou que sua família pode ter que sair da atividade se não se adaptar em tempo? Já pensou que o legado familiar pode não ser passado adiante se você não tomar uma ação rápida? O sucesso tido até hoje não garante em nada o seu futuro. Os tempos mudaram e você terá que se renovar, mantendo-se em constante transformação, para estar atualizado e não ficar para trás. Direto ao ponto: estas propriedades familiares estarão balizadas pelo binômio **tecnologia e gestão**. Citando alguns exemplos do campo tecnológico, você entenderá o que quero dizer:

- Na agricultura, podemos citar o *Climate Fieldview*, que é uma plataforma de agricultura digital, que coleta e processa automaticamente dados de campo e te ajuda a avaliar a performance de cada talhão, do plantio à colheita. A Monsanto comprou essa tecnologia por 1 bilhão de dólares em 2013 e já iniciou seu funcionamento no Brasil. Nos EUA já dá soluções online para mais de 15 mil fazendas.

- Na pecuária, vale ficar atento ao software *Olho do Dono*, que será lançado nos próximos meses, ainda em 2018, e é um acompanhamento dinâmico do peso dos animais, sem curral, sem estresse e sem balança, direto no pasto. Uma leitura 3D capta o peso dos animais, de maneira totalmente simples, prática e acessível. Uma revolução!!

- Nos modelos de educação para o agro, um ótimo exemplo é o *Pasto on Line*. Uma plataforma de aprendizado e troca de experiências com foco em pastagens, totalmente online. Você pode adquirir conhecimentos específicos e trocar informações com pessoas do país todo e assim melhorar a sua eficiência de produção e colheita de forragens e produção animal. Estamos falando de um novo modelo de educação à distância e interações interpessoais, através do qual as pessoas se ajudam e que rompe com o modelo tradicional, de encontros presenciais e conteúdo teórico. Agora, as

pessoas aprendem com a experiência de outros, e passam a seguir rapidamente o novo modelo. Já está no ar desde 2017.

Entretanto, valer-se da tecnologia mais moderna não é suficiente. Essencial também a evolução nos processos de gestão... No nosso ponto de vista, **as fazendas do futuro serão empresas com regras, controles e gestão executiva**, lideradas por um membro da família ou contratado no mercado. O agronegócio já passou pelo ciclo de *Conquistas de Fronteiras e também de Domínio Tecnológico*. Atualmente, finaliza o 3º ciclo, de *Controle de Custos e Gestão* e inicia o Ciclo da Governança. Os tempos de informalidade estão com os dias contados e isso é muito bom, pois a origem da maioria dos problemas no ambiente agro é a ausência de procedimentos formais e planejamento, que impedem os produtores rurais de alcançar a verdadeira sustentabilidade no projeto do seu negócio. Enfim, a palavra da moda agora é **“Governança”!** E se você ainda não está familiarizado com tecnologia e governança, corra atrás. Para auxiliá-lo inicialmente, darei três dicas para você refletir e então seguir com ações para manter seu negócio e estar à frente, hoje, de uma fazenda do futuro:

1 – Desenvolva o hábito de ler e estudar assuntos que o tirem da sua zona de conforto, como gestão empresarial, finanças e tributos com foco no agro (você já precisa disso e provavelmente ainda não usou seu tempo para se preparar). Formalize também os procedimentos de seu negócio, é saudável e benéfico para todos os envolvidos;

2 – Acompanhe as inovações tecnológicas para também acompanhar o mercado, se sobressair na sua atividade e consolidar e manter seu legado nas próximas gerações;

3 – Planeje sua sucessão. Procure aproximar a sua família do negócio e traga a geração mais nova para perto. Ela é o futuro e entende muito das inovações e tecnologias, pois são nativos digitais e tem um grande poder de resolução de problemas usando a tecnologia.

Colaboração: Daniel Pagoto; Palestrante Finagro 2018.

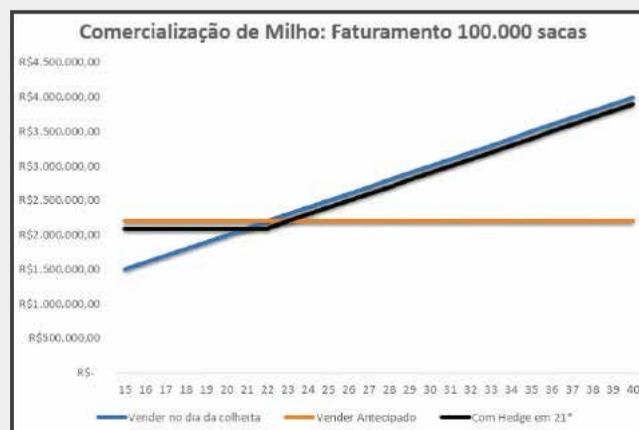
## Profissionalização na comercialização de Commodities

O Brasil é um país formidável para produção agrícola e pecuária. Vivemos em um país tropical com as melhores condições climáticas e terras muito produtivas, com tudo isso conseguimos fazer 2 safras ao ano em grande parte de nosso território. Soubemos aproveitar e alcançamos o topo da produtividade mundial em grande número de culturas, muitas vezes lembrados como “Celeiro do mundo”.

A produção, algo que nos tornamos especialistas, é algo intrínseco ao tipo de atividade listada. O preço de commodities não é definido pelo produtor, algo peculiar a atividade, ao contrário de todos os outros setores (indústria e serviços). Isso ocorre pela competição mundial pelas commodities e por mais que nossa produção seja grande o produtor não consegue definir o preço do seu produto. Portanto somos tomadores e o único jeito de ganharmos margens maiores é aumentando nossa produtividade e eficiência.

Os preços de commodities tendem ao seu custo de produção. Quanto maior a tecnologia e melhoramento de produtividade maiores são as margens, até que essa inovação se torne comum e os preços caem, pois, a produtividade geral aumenta - a oferta de produtos cresce derrubando as cotações. Esse sobe e desce é constante e por isso o setor agrícola é tão competitivo e nos tornamos muito bons em produzir.

Todo o texto já é amplamente conhecido por nossos produtores e está cada vez mais difícil aumentar as produtividades, porém, ainda existe um grande gargalo que pode melhorar e muito as margens: A profissionalização da comercialização. Se olharmos países desenvolvidos mais de 90% dos produtores utilizam e conhecem os instrumentos que a bolsa de valores fornece para melhorar a comercialização e proteger contra oscilações negativas no preço.



Fonte: Elaborado pelo autor

\*Com hedge foi considerado o gasto com prêmio de R\$ 1,00

Conforme demonstrado no gráfico, a participação da alta acompanhada de uma remuneração mínima é um meio termo. Além do fator proteção, no caso das opções, o produtor/pecuarista pode participar da alta das cotações o que, em minha opinião, é o melhor instrumento.

**Diego Horst Diaz Quijano - Agente Autônomo de Investimentos, Economista - Graduado pela UEG, Especialista em Gestão Empresarial - SENAC/SP e Pós Graduado em Gestão do Agronegócio - FGV. Sócio da LHx Investimentos escritório credenciado XP Investimentos.**

## Novas Estratégias no Manejo e Controle de Doenças na cultura do Milho

O milho safrinha ou segunda safra é definido como cultivar de janeiro a abril, quase sempre depois da soja precoce, na região Centro-Sul brasileira. De acordo com o levantamento da Conab (2017), a safrinha de milho confirma sua importância para o Brasil, com produção recorde estimada em 67 milhões de toneladas, correspondendo a aproximadamente 69% da safra total, estimada em 97 milhões de toneladas do grão.

Devido à implantação do milho segunda safra ocorrer no verão-outono, o desenvolvimento da cultura se dá sob temperaturas decrescentes, aumento da umidade do ar e diminuição da insolação, esses fatores promovem maior molhamento dos órgãos aéreos da planta, com aumento das doenças foliares. A maior parte da área de milho em segunda safra é, também, cultivada em monocultura, resultando em maior ocorrência de doenças por fungos necrotróficos como Cercospora e Phaeosphaeria.

A Mancha Branca do milho, causada pelo fungo *Phaeosphaeria maydis*, é uma das principais doenças foliares da cultura e possui distribuição generalizada em áreas produtoras de milho no Brasil, e, em híbridos suscetíveis à mesma chegam a apresentar perdas em torno de 60% na produção.

A Mancha de Cercospora ocorre devido à presença do fungo *Cercospora zeae-maydis*, sendo que seu impacto na cultura

se deve ao fato de o patógeno colonizar grande parte do tecido foliar, diminuindo a área fotossintetizante, levando à senescência precoce e, conseqüentemente, à redução da produtividade.

Nos últimos anos, tem aumentado o controle de doenças através das aplicações com fungicidas e, por meio da pesquisa estão sendo confirmados os efeitos positivos na redução de perdas na produtividade ocasionadas pelo ataque de doenças.

Dentre as alternativas de controle que vamos apresentar, esta um trabalho realizado pela Fundação Chapadão a pelo menos 5 safras que tem por objetivo avaliar a eficácia no controle químico da mancha branca e cercospora em diferentes momentos e número de pulverização, assim como diferentes associações com fungicidas multissítios.

Também dentre as pesquisas apresentaremos o comportamento de diferentes fungicidas em cada doença avaliada na cultura do milho safrinha. Desta maneira poderemos constatar que os fungicidas proporcionaram incremento na produtividade de grãos de milho.

Colaboração: Alfredo Ricieri Dias; Palestrante da Feinagro 2018

## “Estratégias para melhorar a eficiência reprodutiva e o retorno econômico da pecuária de cria”

A eficiência econômica da pecuária de corte está vinculada à produção de bezerros, que são destinados à produção de carne ou reposição do rebanho. Neste contexto, a utilização de tecnologias da reprodução com vistas no aumento da produtividade e do retorno econômico da atividade é de grande relevância para a pecuária brasileira.

Na atualidade, os pecuaristas brasileiros empregam a monta natural como o sistema de reprodução mais frequente (aproximadamente 90% das matrizes são cobertas por touros; Baruselli, 2016). Entretanto, a inseminação artificial tem apresentado expressivo crescimento nos últimos 15 anos. Segundo a Associação Brasileira de Inseminação artificial (ASBIA) o número de doses de sêmen comercializado passou de 7 para 14 milhões e o percentual de matrizes inseminadas de 5 para 10%. Esse crescimento foi principalmente devido ao estabelecimento da técnica de inseminação artificial em tempo fixo (IATF), que passou de 1% das inseminações em 2002 para 85% das inseminações realizadas em 2016 (Gráfico 1).

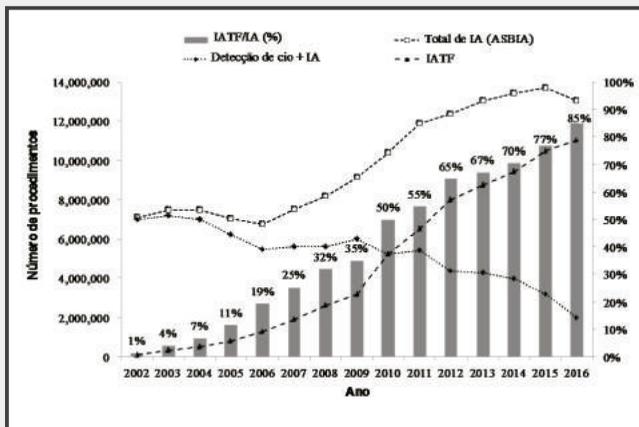


Gráfico 1. Crescimento da inseminação artificial (IA) em bovinos no Brasil com detecção de cio ou em tempo fixo (IATF). Verifica-se significativo aumento da utilização da IATF nesse período (Dados do Departamento de Reprodução Animal da FMVZ/USP).

Com base nos dados de 2015, calculou-se que a IATF movimentou no Brasil cerca de R\$ 567 milhões (Baruselli, 2016). As movimentações de empresas de venda de sêmen e fármacos representou aproximadamente 70% desse montante, considerando-se os 10,5 milhões de protocolos comercializados no ano em questão com preço médio de R\$ 17,00 em fármacos para sincronização do ciclo estral e R\$ 20,00 em dose de sêmen por inseminação. A prestação de serviços veterinários correspondeu aos demais 30% do faturamento, totalizando R\$ 178,5 milhões, considerando-se o custo médio de mão-de-obra de R\$ 17,00 por animal sincronizado para IATF. Acredita-se que cerca de 3.500 médicos veterinários estejam diretamente envolvidos com a prestação de serviços relacionados à IATF no Brasil, o que representa uma média de 3.000 protocolos feitos e controlados por profissional capacitado. Na cadeia de produção de carne e leite, estima-se que o impacto da IATF atinja R\$ 2,6 bilhões ao ano. Em especial, nos últimos dez anos houve aumento considerável (100%) do emprego da IA, com impacto direto

no progresso do melhoramento genético dos rebanhos pela intensificação da utilização de sêmen de reprodutores com elevado mérito genético. Verificou-se também, aumento da eficiência reprodutiva dos rebanhos que empregam a IATF, devido à redução do intervalo entre partos (IEP), à concentração das gestações no início da estação de monta (EM) e ao maior número de fêmeas gestantes no final da EM (aumento de 8 a 10%). Esses incrementos foram verificados em estudos que compararam a IATF com o sistema tradicional de produção de bezerros por monta natural (90% das matrizes ainda são cobertas por touros, tanto em rebanhos de corte como de leite).

Parte do ganho financeiro gerado pelo emprego da IATF explica-se pelo aumento da quantidade de bezerros produzidos e pela qualidade genética destes produtos. Considerando-se que a IATF é empregada em 8,2 milhões de matrizes de corte, gerando aumento de 8% na produção de bezerros, há produção de 656 mil bezerros extra ao ano, o que representa uma renda adicional de R\$ 820 milhões, considerando o preço do bezerro R\$ 1.250,00, segundo dados levantados em 2015. Além disso, é sabido que pela antecipação do parto e pelo ganho genético, há um ganho médio de 20 kg no desmame por bezerro nascido de IATF. Assim, se for considerada uma taxa de desmame de 40% (40 bezerros desmamados para cada 100 vacas submetidas à IATF), seriam produzidos 3,3 milhões de bezerros desmamados com 20 kg a mais que os bezerros convencionais, ou seja, um ganho extra de quase R\$ 400 milhões (considerando preço do kg vivo do bezerro a R\$ 6,00). Além disso, em bezerros provenientes de IATF verifica-se ganho adicional de uma arroba do desmame ao abate, totalizando mais R\$ 482,2 milhões (~ 3,2 milhões de animais abatidos x R\$ 150,00 por arroba) de renda extra. Dessa forma, à IATF gera para a cadeia produtiva de bovinos de corte um impacto de R\$ 1,7 bilhão produzidos a mais por ano (Baruselli, 2016).

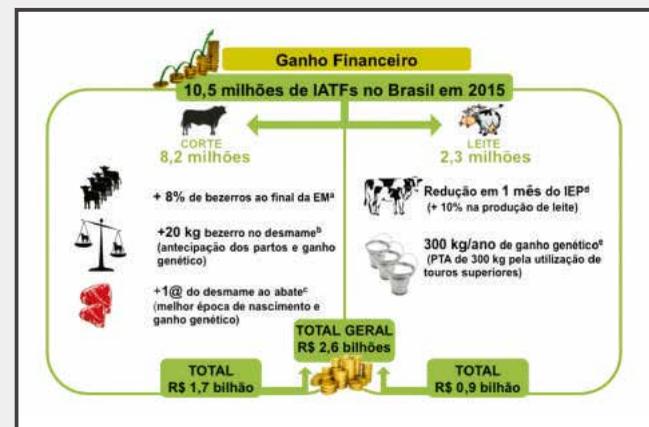


Figura 1. Impacto da IATF na cadeia de produção de carne e de leite (dados que comparam a monta natural com a IATF no ano de 2015).

Outros estudos foram realizados com o objetivo de avaliar a eficiência produtiva e o retorno econômico dos sistemas de produção de bezerros frequentemente empregados no Brasil, comparando a monta natural com a técnica da sincronização.

## NOVIDADES

seguida de IATF e repasse de touros. Um projeto foi realizado em colaboração com a Agropecuária Estrela do Céu, a Geraembryo e o Departamento de Reprodução Animal da FMVZ/USP no ano de 2014. Nesse estudo foi comparado, nas mesmas condições de manejo e comercialização, a eficiência de um sistema de produção de bezerros gerados por monta natural (touros Nelore na proporção de 1 touro para 25 vacas) com a IATF (com sêmen de Angus) seguida de repasse com touros Nelore (1 touro para 25 vacas do lote). Verificou-se que o sistema que emprega somente a monta natural produziu 44% de bezerros no início da estação de monta (primeiros 45 dias de uma estação de monta de 90 dias), comparado com 75% do sistema com uma IATF seguida de repasse com touros (56% pela IATF e 19% pelo primeiro repasse dos touros). Ainda, as vacas submetidas somente a monta natural

produziram 8% menos bezerros ao final da estação de monta que as vacas que receberam uma IATF seguida de repasse de touros. Os dados do peso dos bezerros ao desmame e o valor de comercialização estão apresentados na Tabela 1 e 2. Verifica-se significativo aumento na venda dos bezerros produzidos por 100 vacas de R\$ 84.929,40 para R\$ 106.005,40 (aumento de 25% no faturamento), já descontados os custos operacionais com a IATF.

**Colaboração: Pietro S. Baruselli; Palestrante da Feinagro 2018**

*Departamento de Reprodução Animal  
Faculdade de Medicina Veterinária e Zootecnia  
Universidade de São Paulo*

## Quais as expectativas para os mercados do boi gordo e milho?



O preço da arroba do boi gordo caiu 7,3% na região Sul de Goiás entre janeiro e a primeira quinzena de abril deste ano, em função da maior oferta de carne que tem chegado ao mercado. Com o rearranjo do setor desde a turbulência vivida no primeiro semestre de 2017, a capacidade de abate aumentou, assim como a produção de carne.

Mais recentemente, as indústrias frigoríficas têm adotado uma estratégia mais cautelosa, diminuindo o volume de abate, visando regular o estoque à demanda, que está reagindo, mas a passos lentos.

Por outro lado, a capacidade de suporte das pastagens segue em boas condições o que permite aos pecuaristas reterem os animais no pasto, aguardando preços melhores, o que manteve o mercado mais travado em abril, mas ainda em uma tendência baixista. Para maio, a expectativa é de que este viés de baixa se intensifique, uma vez que é esperada uma “desova” de animais para abate, considerando a perda de qualidade das pastagens e maior pressão de venda por parte do pecuarista. Após esta desova de final de safra, com a lacuna de oferta de bovinos terminados até a chegada do gado confinado, é esperado que o mercado do boi gordo ganhe firmeza a partir de junho. Para o pecuarista, podem aparecer oportunidades de trava de preços no mercado futuro. No caso do milho, os preços subiram no mercado interno de fevereiro a abril deste ano.

A sustentação vem da previsão de uma menor produção nesta temporada (2017/18), além de fatores como os atrasos na

colheita da safra de verão, a situação dos vendedores focados na comercialização da soja (que também teve alta de preços), as recentes altas do dólar, a quebra de produção na Argentina e a guerra comercial entre os EUA e a China, que mexeram com os preços no mercado internacional.

Para os próximos meses, considerando um cenário mais dentro da normalidade (clima e demanda), a expectativa é de mercado mais frouxo, com preços andando de lado a ligeira queda em maio, mas o monitoramento deverá continuar neste período que compreende o desenvolvimento das lavouras de segunda safra. Lembrando que parcela da área com milho de segunda safra foi semeada fora da janela ideal de plantio (até meados de março), o que aumenta os riscos e possibilidade de queda na produtividade. Além disso, com as quedas nas temperaturas daqui para frente aumentam os riscos de geadas.

Para o pecuarista que ainda não adquiriu o milho para o confinamento de bovinos para engorda, por exemplo, a sugestão é esperar o início da colheita da segunda safra no país para comprar. A expectativa é de quedas nos preços a partir de junho, já com a colheita em andamento e maior disponibilidade interna. Para finalizar, em anos de incertezas políticas e econômicas é fundamental o pecuarista se planejar com relação a compra de insumos e comercialização dos animais.

**Rafael Ribeiro de Lima Filho – zootecnista. Msc.  
Scot Consultoria; Palestrante da Feinagro 2018**

# Para crescer forte e saudável, Nutrição Animal **COMIVA.**

A nutrição que  
todo animal precisa.



Transgênicos - Contêm ácidos graxos saturados e insaturados, incluindo ácidos graxos trans. Não são OGMs. Consulte o rótulo para mais informações.

[www.comiva.com.br](http://www.comiva.com.br)  
Praça José de Assis nº 11, Centro, Mineiros-GO  
Fone: (64) 3672-7000



  
**comiva**  
Valores que se constroem!

# Estratégias para a produção e uso de silagens



4,75mm, já as outras partículas devem ter tamanho médio de 8 a 19 milímetros. Para esse monitoramento podemos utilizar o copo de amostragem.

No momento da armazenagem o foco deve ser dado na compactação. Para isso, considerar que o peso do trator deve ser 40% do peso da forragem descarregada por hora, e o tempo de compactação 20% maior que o tempo de preenchimento do silo. Outro importante cuidado é com a lona a ser utilizada, esta deve evitar que o oxigênio entre na silagem evitando que a fermentação aeróbica continue, fato esse que irá diminuir a qualidade final do alimento.

Continuando com foco do animal além de obtermos uma silagem adequada temos que fazer com que a mesma chegue da melhor forma possível no cocho. Para isso é necessário amostragem da silagem para um melhor balanceamento de dieta segundo a exigência da categoria animal. Como referência, esperamos que as silagens apresentem:

Silagem é um assunto amplo e muitas vezes controverso de se discutir. Ao abordar sobre o assunto é necessário ajustar os principais aspectos de modo que não se torne repetitiva a abordagem. Portanto, para hoje vamos avaliar a silagem com o foco no animal, afinal é para este que importa uma silagem de boa qualidade. Desta forma, vamos discutir e analisar os detalhes que envolvem as formas de produção das silagens. O animal quer silagem palatável, adicionalmente a isso a mesma também deve ser saudável e nutritiva para que o bovino possa desenvolver todo o seu potencial produtivo, podendo este ser na produção de carne ou leite. Neste sentido, como agregar estas qualidades na silagem? Para responder esta questão vamos começar com processo de plantio. Nesse momento temos que escolher plantas que favoreçam o processo de ensilagem e neste quesito o milho é líder indiscutível. O milho permite um ótimo processo fermentativo o que favorecerá a estocagem por um longo período com uma menor perda na composição do alimento.

Na escolha do cultivar de milho temos que considerar materiais que nos proporcionarão alto rendimento de biomassa e boa proporção de grãos. Uma silagem de qualidade é resultado de uma lavoura de milho produtiva com plantas de boa sanidade foliar, que se desenvolveu em condições ambientais adequadas e com manejo agrônomico apropriado. O momento correto do corte da forrageira também é preponderante para se obter o produto final de boa qualidade. O objetivo é fazer o corte quando a planta estiver com matéria seca média entre 30 a 35%, porém alguns estudos mostraram que o corte poderá ser feito mais tarde (38 a 42%) quando o maquinário dispuser de cracker, este corte tardio permite uma maior deposição de amido no grão melhorando a fermentação e estabilização da silagem. Estudos conduzidos por Seglar et al. (2014) mostraram que silagens colhidas entre os estágios de grãos apresentando metade da linha do leite para ¾ da linha do leite, proporcionaram aumento de 24% do peso dos grãos e 27% em de amido.

Vale ressaltar que no momento do corte devemos monitorar o tamanho das partículas, amostrando durante os descarregamentos. É fundamental que em torno de 95% dos grãos sejam quebrados e que 70% destes sejam fracionados em partículas menores que ¼ do tamanho dos grãos originais, ou em partículas menores de

| Parâmetro                            | Descrição  | Referência |
|--------------------------------------|--|------------|
| Matéria Seca (%MS)                   | Material resultante após a remoção de 100% de água através da secagem da amostra   | 30% a 35%  |
| Proteína (%PB)                       | É determinada medindo-se o total de nitrogênio (N) e multiplicando-se por 6,25   | > 6%       |
| Nutrientes Digestíveis Totais (%NDT) | Corresponde a energia do alimento  | > 65%      |
| Fibra em Detergente Neutro (%FDN)    | Conteúdo total de fibra de forragem e é composto por celulose, hemicelulose e lignina. Alto teor de fibras preenche o estômago rapidamente, o animal come menos e aumenta a necessidade de suplementos na ração. | 36% a 50%  |
| Digestibilidade do FDN               | Medida da digestibilidade do FDN determinada por incubação (12h, 24h e 48h) in vitro com fluido ruminal  | 40% a 70%  |
| Fibra em Detergente Ácido (%FDA)     | Conteúdo de lignina, celulose e pectina na fração de fibra da forragem após a fervura em detergente ácido. Alto teor de FDA afeta  | 18% a 26%  |

**Tabela 1:** Resumo de parâmetros de qualidade de silagem e valores alvo.

**Fonte:** *Understanding Forage Analysis, Silage Zone*

Além de uma boa formulação de dietas devemos nos preocupar com alguns aspectos ligados ao conforto e bem estar dos animais. A água é o primeiro deles, deve-se fornecer à vontade e em volume suficientes (um animal adulto pode ingerir de 60 a 120 litros de água por dia). Outro ponto a se atentar é quanto ao fornecimento do alimento, este deve ser fornecido mais vezes ao dia (fracionado). Outro aspecto que necessita ser levado em consideração é com o dimensionamento de cochos e sombra para os animais. Os cochos devem ser cobertos no mínimo 0,7 metros por animal (com peso acima de 400 kg) e fora dos cochos devemos proporcionar no mínimo 4 a 5 m<sup>2</sup> de sombra por animal. Finalizando devemos entender que para atendermos às exigências dos bovinos, é necessário que nos preocupemos com quatro pontos do processo de ensilagem: produção, colheita, armazenagem e uso. Todos esses passos são determinantes no para o sucesso ou insucesso no uso do processo de ensilagens nos sistemas de produção de bovinos e finalmente para nosso sucesso na atividade pecuária.

**Colaboração:** Sádio Vieira Peixoto; Palestrante da Feinagro 2018

## COOPERATIVISMO

# Atividades do Projeto Educando para o Futuro são expostas na FEINAGRO COMIVA



**Miguel, filho do cooperado, Ellison (Chocolate) e Jackeline, prestigiando pela segunda vez a feira.**

Outro stand que recebeu bastante visitantes na Feinagro 2018, foi o da Escola Padre Maximino, apresentando os trabalhos do Projeto da COMIVA “Educando para o Futuro”. De acordo com a Diretora Selma Dourado, 387 alunos da escola realizaram trabalhos artesanais, artísticos, pinturas, colagens e mudas de plantas para serem expostos na Feira. Todas as atividades foram realizadas na escola em conjunto com os professores.

Selma Dourado ressaltou que, foi de grande importância a participação da Escola, na Feinagro, pois tiveram a oportunidade de divulgar ainda mais esta ação social, realizada em parceria com a COMIVA. Vários cooperados e visitantes tiveram a oportunidade de conhecer o projeto e sua grandiosidade no município de Mineiros-GO.



O Projeto Educando para o Futuro, existe desde 2007 e atende crianças, através de uma metodologia de ensino, com atividades estudantis solidárias, visando estimular a formação de uma consciência inicial sobre cooperação e cooperativismo no público infantil, como também, auxiliar na qualificação e valorização dos 38 professores e colaboradores, para termos uma sociedade mais justa e fraterna.

Ciente disso, a COMIVA cumpre com sua responsabilidade social e recebe o reconhecimento da sociedade, parceiros e instituições do município de Mineiros-GO. Foi assim, que a Cooperativa Mista Agropecuária do Vale do Araguaia, recebeu formalmente, uma homenagem do Conselho Tutelar do município de Mineiros-GO, destacando que, os alunos e familiares da Escola Padre Maximino Alvares Gutierrez, são diferenciados em seus comportamentos. Algo que demonstra a responsabilidade e comprometimento da COMIVA com a escola e com a sociedade.

## PARCERIA

# Bancos com linhas de créditos especiais estavam presentes na FEINAGRO COMIVA em Mineiros-GO



Nesta edição da FEINAGRO estiveram presentes instituições financeiras que sempre apoiaram o agropecuarista. Cada uma das instituições cumprindo com o seu papel de unir forças com o homem do campo, fomentando o agronegócio local e consequentemente toda região.

As Instituições Bancárias presentes na FEINAGRO participaram do evento, com seus portfólios de produtos e serviços, oferecendo ao produtor rural e agropecuaristas facilidades de créditos e negócios em maquinários e implementos agrícolas, e



também, outros insumos do setor agropecuário. Os bancos financeiros presentes na FEINAGRO COMIVA foram: Caixa Econômica Federal, Banco do Brasil, Sicoob Mineiros e Sicredi. Todos ofereceram linhas de créditos diferenciadas para os cooperados. Parceiros fiéis do homem do campo, onde nas dificuldades, juntos, encontram a solução para o desenvolvimento econômico para o agronegócio Goiano. Durante a Feira 2018, mais de 85 expositores apresentaram seu portfólio de produtos e serviços e concretizaram grandes e bons negócios.

## Mulheres Cooperativistas se destacam na FEINAGRO COMIVA 2018



**“O trabalho da mulher no campo tem se fortalecido e além de gerenciar a propriedade, lida diretamente na lavoura. Só fica no campo quem realmente é da coisa, gosta, sabe fazer e investe. Se não tem tecnologia, o trabalho não tem motivação. Nós pagamos as contas, investimos em terras e maquinários e vivemos bem, mas não é só isso, aprendemos a vender e comprar também”.**

**Nair Coroline, Agricultora**

Cada vez mais mulheres estão tomando as rédeas no mercado do agronegócio. Elas vão à luta, são mães, esposas, filhas, donas de casa, empresárias e cooperativistas. São mulheres que sabem aonde querem chegar e têm buscado o crescimento profissional e pessoal. Elas fazem bonito e mostram o quanto entendem do assunto.

Com a crescente participação, trabalham ou apoiando esposos e familiares, ou até mesmo administrando sozinhas empreendimentos rurais, é preciso valorizar e capacitar esse novo perfil de profissionais que dão exemplo de força de vontade e perseverança.

Por este motivo, a COMIVA realiza desde 2007, o Projeto de Mulheres Cooperativistas onde cooperadas, esposas e filhas de cooperados estão inseridas na administração rural, no agronegócio e no cooperativismo.

Na Feinagro não foi diferente, o Grupo de Mulheres realizou a Campanha de doação de Alimentos “Elas por Todos”. Na oportunidade, arrecadaram cerca de 50 cestas de alimentos, não perecíveis. Uma ação social e solidária, que visa reforçar o valor do cooperativismo. Os Abrigos Bom Pastor, Lar Sênior, APAE e Creche Santa Luzia são as entidades beneficentes que receberão as doações.

O Presidente da COMIVA, Marco Antônio O. Campos, enfatiza que o voluntariado pressupõe disponibilidade para compartilhar o que temos de melhor com as pessoas. É uma experiência que valoriza o amor e a construção de novos conceitos e referenciais



em nossas vidas. Para ele, a existência destes valores e princípios, permite que a Cooperativa, construa pilares essenciais, capazes de promover melhoria na qualidade de vida das pessoas, proporcionando benefícios à sociedade e desenvolvimento às localidades onde estão inseridas.

### Depoimentos:



Segundo a pecuarista **Yeda de Carvalho**, com esse projeto a ideia é fazer com que as mulheres se unam e se fortaleçam nesta área de trabalho bem sucedida em Goiás. Ainda ressalta, que a Campanha foi muito gratificante! Uma maneira de ajudar o próximo!



Segundo **Flávia Evangelista**, tudo valeu a pena. “É gratificante estar aqui, pois muitas vezes a mulher não está bem informada e aqui temos a oportunidade de crescer! É um Projeto construtivo e de grande valor! Ao mesmo tempo que adquirimos conhecimento, temos a oportunidade de ajudar o próximo e exercer a solidariedade!”



## Sempre ao seu lado, para te ver lá na frente.

Participar do seu dia a dia, entender seus desafios e compartilhar o nosso compromisso em fazer melhor, sempre. Por isso, muito mais do que nutrição, entregamos as melhores soluções para seu negócio.

SAC 0800 979 9994  
[www.nutron.com.br](http://www.nutron.com.br)



## GALERIA DE FOTOS



**“O tema “Fazendas do Futuro” é muito interessante, pois, os produtores devem ficar atentos às mudanças e evoluções das tecnologias no campo. Por fim, considero o quanto é importante a COMIVA se preocupar com o desenvolvimento do setor.”**

**Mauro Resende Moura**  
Produtor Rural; Palestra fazendas do Futuro



**“É um aprendizado onde hoje, se não optarmos por tecnologia no setor pecuário, não teremos o retorno desejado nas propriedades. É importante que o produtor tenha, o conhecimento de que se a vaca emprenhar todo o ano, tendo o manejo correto não terá lucro. O produtor precisa ser especialista na sua atividade, procurar melhorar a cada dia, procurando manter o rebanho produtivo e saber que a “vaca vazia” é prejuízo”**

**Vanderci Dundi**  
Cooperado; Palestra Estratégias para melhorar a eficiência reprodutiva e o retorno econômico da pecuária de cria



**“A palestra foi excelente e o tema abordado foi bastante interessante e esclarecedor. Elogio a Comiva, pela organização da Feira, e resalto a melhoria da estrutura.”**

**Zuleica Parmegiane**  
Produtora Rural; Palestra Cana-de-açúcar como opção de diversificação de cultura- Sérgio Eduardo Fiorin





“Fiquei bastante satisfeito com a abordagem da palestra, e que o palestrante trouxe um tema importante, onde foi reforçado que o manejo de cultivares não tem receita pronta e que o trabalho surte efeito ao longo de um tempo e que, é necessário se preocupar com a base do processo.”

**Manoela Rodrigues**  
Palestra Sistema de produção e implicações na fertilidade do solo



“A palestra foi muito boa, e consegui aprender a manusear melhor os animais. Foi educativa e serviu até para ensinar funcionários a lidar melhor com a criação, pois, isso resulta em vários benefícios na propriedade.”

**Alessandra Valentin**  
Produtora rural; Palestra Bem estar animal: Instalações, ambiência e conforto animal



“A palestra foi importante e interessante, onde, ela pode ajudar em minha formação. E a Comiva, está de parabéns em ajudar a comunidade mineirense, expandindo o conhecimento.”

**Matheus Onório dos Santos**  
Estudante de Agronomia

## Lideranças de Goiás presentes na FEINAGRO COMIVA 2018



**Antônio Flávio Lima**  
Superintendente da Agricultura e  
Executivo do Estado de Goiás

*“Esse é um evento, que traduz o desejo do produtor rural moderno seja ele agricultor ou pecuarista, o que aproxima os fornecedores de insumos, os compradores da produção agrícola, daqueles que trabalham em campo, daqueles que produzem. Hoje vivemos uma realidade em que o produtor,*

*precisa estar se atualizando diariamente, e esse evento cria exatamente essa condição e perspectiva. É um evento que veio para ficar, e que a cada ano vai se desenvolver, não tenho nenhuma dúvida disso, mas sobretudo, vai servir de um bom exemplo para outros municípios, outras regiões que também trabalham com a agricultura, que sejam promovidos para se desenvolver da mesma forma de Mineiros, que está dando o exemplo, a COMIVA, a sua diretoria e equipe de colaboradores por esta feira.”*



**Sílvio Martins dos Reis**  
Gerente da Caixa Econômica Federal

*“A Caixa Econômica Federal agradece pela oportunidade de participar da FEINAGRO – 2ª Feira de Negócios Agropecuários e junto com a COMIVA poder contribuir com os resultados do agronegócio de Goiás. É inegável a relevância do evento para o mercado do agronegócio que por sua vez tem alavancado a economia nacional*

*do país e está cada dia mais pujante com ótimas perspectivas de crescimento para a região, pois conta com produtores competentes. Agradecemos mais uma vez a parceria e acreditamos que a FEINAGRO desempenha importante papel no agronegócio.”*

## Qual é o segredo do agronegócio?



**“Segredo do agronegócio você encontra aqui dentro, com tecnologias, inovações e consciência, com o desenvolvimento tecnológico, em um ambiente que está à disposição dos produtores rurais de Mineiros e toda região, os quais, incorporam essas tecnologias e aplicam em suas propriedades”**

**José Mário Schreiner,**  
Presidente da FAEG e do SENAR.

*“Acho espetacular a Feira! Hoje, quando chegamos ao ambiente nos deu uma sensação de muita alegria, ao ver a transformação que a Feira sofreu de um ano para o outro, e ela está melhor.*

*Ganhando glamour, grandeza, mais participantes... Entretanto a FEINAGRO, está aí se consolidando a cada ano. A Cooperativa está de parabéns por promover um evento dessa*

*maneira, e claro, dos parceiros que estão participando.*

*Primeiro, muitas pessoas perguntam qual é o segredo do agronegócio? Segredo do agronegócio você encontra aqui dentro, com tecnologias, inovações e consciência, com o desenvolvimento tecnológico, em um ambiente que está à disposição dos produtores rurais de Mineiros e toda região, os quais, incorporam essas tecnologias e aplicam em suas propriedades. O resultado vem através de uma maior produção, de uma grade produtividade, geração de emprego e renda, e é isso que faz o agronegócio no Brasil desse tamanho, dessa amplitude. Portanto, é extremamente importante, um evento como este, e acima de tudo é claro, a organização que se encontra aqui, e com a qualidade dos expositores e dos debates que devem ser tratados.*

*O Sistema FAEG/ SENAR, é sem dúvida um grande parceiro da COMIVA. Não poderia ser diferente, estamos desde a 1ª edição, estamos aqui novamente, e é claro, estaremos em outras edições, por que nós acreditamos, isso faz parte da nossa atividade, da nossa missão. Participamos de vários eventos, mas a FEINAGRO, tem para nós uma colocação especial, até porque ela representa uma região extremamente importante, que é Mineiros, uma região importantíssima no ramo agropecuário. Não podemos deixar de estar sempre presente!”*

## RECONHECIMENTO

# COMIVA divulga Feira Agropecuária em Municípios vizinhos



Presidente da OCB/Sescoop;  
Joaquim Guilherme de Souza



Prefeito de Pedra Preta MT - Juvenal  
Pereira



Vereador de Costa Rica-MS - Roni Cota



Gerente do Sicredi / Chapadão do Sul-MS



Presidente da Aprosoja Brasil, Bartolomeu Braz



Prefeito de Piranhas-GO, Eric de Melo

O Presidente da COMIVA, Marco Antônio O. Campos e o Vice-Presidente Deusdedeth R. Barbosa, acompanhados de gestores comerciais, estiveram visitando municípios vizinhos nos estados de Goiás, Mato Grosso e Mato Grosso do Sul, para divulgarem e levarem pessoalmente o convite, às autoridades municipais, diretores, instituições bancárias e universidades dos referidos estados.

*“A Feira é uma forma da Cooperativa poder se aproximar ainda mais dos seus associados e ao mesmo tempo, proporcioná-los aprendizado, novas tecnologias e negócios atrativos para a sua propriedade rural. Há sempre uma demanda para que estejamos mais atentos e buscando informações, por isso, realizamos a Feinagro e esta segunda edição superou nossas expectativas”.* Enfatizou o Presidente da COMIVA, Marco Antônio O. Campos.

## AÇÃO SOCIAL

# Cooperados, colaboradores e familiares receberam imunização contra H1N1 durante a Feira



Segundo o último boletim epidemiológico da Secretaria de Estado de Saúde (SES-GO), do dia 07 de maio, já são 36 mortes confirmadas pelo vírus influenza H1N1 em Goiás. De acordo com o Ministério da Saúde, em todo o país, já são 74 óbitos em virtude da doença. Diante desses dados, ganham ainda mais importância ações como a realizada pela Cooperativa Mista Agropecuária do Vale do Araguaia, que na semana da feira imunizou 300 pessoas, contra a influenza H1N1, H3N2, e um tipo B do vírus. Foram imunizados cooperados, colaboradores e familiares.

A vacinação ocorreu durante a 2ª edição da Feira de Negócios Agropecuários da COMIVA, uma parceria entre a Cooperativa e o Serviço Social da Indústria (SESI).

*Dicas de Saúde: Vale sempre lembrar que é importante tomar a vacina da gripe, arejar os ambientes fechados, essencial lavar as mãos com maior frequência e quem for tossir deve tapar a boca com o braço e não com as mãos.*

## OPORTUNIDADE

# Produtos e alimentos da Agricultura Familiar são expostos na Feinagro COMIVA2018



Entre os dias 9 e 11 de maio, a Agência Goiana de Assistência Técnica, Extensão Rural e Pesquisa Agropecuária (Emater) participou da 2ª edição da Feira de Negócios Agropecuários da COMIVA (Cooperativa Mista Agropecuária do Vale do Araguaia), a Feinagro, em Mineiros (GO).

Durante os três dias, a Agência esteve presente na Feira com estande montado em parceria com a Cooperativa Mista dos Agricultores e das Agricultoras Familiares de Mineiros (CooperMin), o Sindicato dos Trabalhos Rurais do município, a Creditag e o Centro Universitário de Mineiros - Unifimes.

A responsável pela Unidade Local da Emater, em Mineiros (GO), Márcia Maria de Paula destacou que a Emater “foi convidada a ter um estande na Feinagro para demonstrar os trabalhos e mostrar a importância da agricultura familiar para o município, uma vez que objetivo da Agência é trabalhar com o fortalecimento do setor”.

No estande, além de materiais institucionais, foram expostos produtos da agricultura familiar, tais como alimentos da Queijaria Bom Jardim, beneficiada pelo Selo de Inovação Rural. A certificação desenvolvida pela Emater reconhece produtos desenvolvidos por meio de práticas modelo de produção e inovação, além de agregar valor aos produtos.

Outro destaque da área destinada a Agência foi a exposição de sementes crioulas e a divulgação das plantas alimentícias não convencionais.

*Colaboração: Emater*

## TECNOLOGIA

# COMIVA inova na área de Implementos Agrícolas

*“A COMIVA agora é, também, comercialização de Implementos Agrícolas, tudo que você precisa para cuidar do campo nós temos, até o que você nem sabia que precisava.”*



Preocupada sempre em gerar benefícios para os seus associados e agregar valor ao agronegócio de Mineiros e região. A COMIVA mais uma vez inova em seu ramo de atividade, expandindo o seu quadro de negócios e oferecendo mais oportunidades para o produtor rural.

A COMIVA, possui em conjunto com a FMB, um plano para Demonstrações e Vendas para os tratores Farmtrac, para as regiões de atuação da COMIVA, que compreendem os Municípios de Mineiros, Santa Rita do Araguaia, Perolândia, Portelândia, Doverlândia, além das unidades instaladas na zona rural, e municípios vizinhos, no estado de Mato Grosso e Mato Grosso do Sul. Um grande diferencial na venda destes tratores, é o preço relativamente menor, comparados com as mesmas

especificações e opcionais, das marcas concorrentes. Com Fábrica em Anápolis – GO, torna-se muito mais rápido e eficiente o envio de peças e as possíveis necessidades de atendimento para Mineiros e região.

O Departamento de Implementos Agrícolas da COMIVA, visando estender seus segmentos de negócios, acredita no bom desempenho desta parceria, e investirá, em peças de reposição e assistência técnica, para atender os cooperados que adquirirem os Tratores Farmtrac.

O Departamento de Implementos Agrícolas da COMIVA já representa um papel fundamental no atendimento aos associados. Com a nova parceria, todas as Lojas Agropecuárias estão habilitadas a comercializar a nova linha de produtos, porém, a LOAGRO, localizada na cidade de Mineiros-GO teve o privilégio de exposição desta linha, bem como, a reposição de peças e as instalações para melhor atendimento a classe ruralista.

A Cooperativa terá a oportunidade de atender a demanda dos seus associados, proporcionando melhor comodidade de compras e mix de produtos. Além disso, o produtor poderá obter em sua propriedade rural, atendimento para venda e pós-venda no campo; entrega técnica de equipamentos na propriedade; assistência técnica ligada ao setor e financiamento de toda linha de maquinários.

Durante a FEINAGRO, a COMIVA atendeu com toda sua equipe comercial do setor de Implementos Agrícolas dentro da feira, oferecendo ao produtor rural e agropecuarista formas de negócios imperdíveis.

## Confinamento: Dieta e Manejo



O confinamento é uma ótima opção de intensificação pecuária. Ele permite: (a) retirar os animais mais pesados das pastagens no início da seca, (b) reduzir o tempo de terminação e (c) aumentar a remuneração média por cabeça. Essa última, tanto por concentrar a terminação dos animais em épocas de melhores preços, como por eventualmente receber valores adicionais de programas de bonificação pela melhor qualidade da carcaça produzida.

As características do confinamento no Brasil são: (1) Curta duração, em geral menos de 100 dias (Últimos 100-150 kg); (2) Ser realizado predominantemente na seca; (3) Tendência ao uso de dietas de alto concentrado. O aumento no uso de concentrado ocorre pois há menor necessidade de área para produção de volumosos e redução de custo operacional da alimentação, bem como do maior ganho de peso, que ajuda o animal a ter mais rápida e melhor terminação.

Uma das maiores vantagens desta atividade é a possibilidade de fazer um bom planejamento e o resultado obtido ser muito semelhante ao resultado planejado, uma vez que temos grande controle sobre quase tudo (animais, dieta, tempo, espaço, etc.). É possível, inclusive, começar o confinamento com 100% dos animais já negociados no mercado futuro, portanto já com uma boa ideia do seu resultado econômico. Um dos pontos cruciais do planejamento de um confinamento já implantando é a dieta que será usada. Ela deve ser a dieta de mínimo custo de arroba, conforme podemos ver na Figura 1.



**Figura 1. Gráfico do programa RLM (LNCA/ESALQ-USP) mostrando uma série de Nutrientes Digestíveis Totais (NDT de 61 a 79%) e as curvas de R\$/@ (verde) e de ganho diário de peso (kg/dia), em azul. O NDT é uma forma de expressão de energia da dieta.**

Pode-se observar que, a medida que aumentamos o teor de energia da dieta (o NDT, no eixo "x"), o ganho aumenta. Já o custo por arroba cai até os 73% de NDT (energia), onde temos

a dieta de menor custo da arroba, voltando a aumentar em NDTs acima desse valor. O que ocorre é que, entre 61 e 73% de NDT, apesar das dietas ficarem mais caras a medida que elas tem mais energia, ao mesmo tempo ocorre uma diminuição de dias para ganhar uma arroba proporcionalmente maior, resultando em menos Reais por arroba. Acima de 73%, o aumento do custo da dieta é proporcionalmente maior do que a redução de tempo para ganhar a mesma arroba, aumentando o valor em R\$/@. Na figura 1, destacamos a dieta com ganho de 1,05 kg/cab.dia, com custo de arroba em R\$ 153,00 e a dieta de menor custo da arroba: R\$ 104,00, ganhando 1,55 kg/cab.dia. Essa diferença mostra como é importante ir à busca da dieta de menor custo da arroba.

Outro ponto importante é a escolha dos animais. Devemos prestigiar animais com maior potencial de ganho. Todavia, dependendo do preço de compra, a engorda de animais de menor potencial pode compensar. Um critério para definir o peso mínimo, pode ser confrontar a duração do confinamento e o ganho de peso da ração de mínimo custo da arroba. Assim, se o peso de abate em cerca de 100 dias for de 500 kg e a dieta pretendida fosse de 1 kg/cab.dia, o peso mínimo estaria por volta de 400 kg.

Os lotes devem ser homogêneos (Sexo; Peso; Cond. Corporal; Raça, etc.) e não ter mais de 100 cabeças, para não haver a formação de subgrupos. Idealmente, deve-se tentar vender o lote fechado, pois, assim, evita-se o novo estabelecimento de liderança, o que desvia energia que deveria estar indo para o ganho.

Em função das características do ruminante é importante fazer a adaptação dos animais aos concentrados. Inicia-se apenas com volumoso e aumenta-se gradativamente os concentrados, como dieta total (todos ingredientes misturados), em 14-21 dias. Fazer uma pré-adaptação no pasto, quando fornecemos suplementos concentrados aos animais, tem-se mostrado interessante. A falta de adequada adaptação à dieta pode causar distúrbios nutricionais, dificultar a estabilização do consumo e, até, reduzir o desempenho por todo confinamento.

Quanto ao número de refeições, não se deve fazer menos de duas, havendo pouca vantagem em se fazer mais de três vezes. Elas devem estar bem distribuídas no tempo (Exemplo: Manhã: 30%; Meio-dia: 20% e Tarde: 50%) e ter, no mínimo, 4 horas entre as refeições. As sobras devem ser deixadas no mínimo possível, para evitar a mão-de-obra de ter que tirá-las.

O ponto de abate é um momento crítico, mas recente pesquisa do LNCA/ESALQ, englobando mais de 1 milhão de cabeças, mostrou que ele tem sido decidido subjetivamente, baseado em peso e acabamento, por 65% dos entrevistados. Há basicamente dois erros que podem estar sendo cometidos: (1) Abater animais mal acabados, com prejuízo para a qualidade da carne e (2) Perder dinheiro com animal acabado demais, que come muito e ganha pouco.

É fundamental que quem estiver pensando em confinar entenda que detalhes podem fazer toda a diferença. Assim, faz muita diferença um bom planejamento e ter muita consistência no manejo. A dieta de "lucro máximo" frequentemente é a diferença entre lucro e prejuízo, e deve ser um dos objetivos do planejamento. Já quanto ao ponto de abate fica claro que temos muito que melhorar.

**Colaboração: Sergio Raposo de Medeiros, Pesquisador, Embrapa Gado de Corte**

Público alcançado pelas ações do **Senar** em 2017

# + 600 mil pessoas

Crescimento **21%**

no PIB Agropecuário em Goiás



## Não é coincidência, é trabalho.



[www.sistemafaeg.com.br](http://www.sistemafaeg.com.br)

   [sistemafaeg](#)

## VANTAGENS

# Empreendedorismo e Aprendizagem:



**Lúcia Vânia**  
Senadora da República

Uma feira extremamente importante para a região do Sudoeste do Estado, para o Estado de Goiás e para o Brasil. Vi a Feira com entusiasmo e já no segundo ano, ela já estruturada, chamando a atenção do país, para um evento que mostrou a pujança da nossa agricultura, da pecuária, dos negócios, enfim, desse desenvolvimento e desta

tecnologia avançada. Sabemos que o agronegócio foi a salvação do país neste período de crise. Parabéns a toda Diretoria e colaboradores da COMIVA pela realização do evento.



**Nélío Lima**  
Coordenador Regional do Senar/GO

Aconteceu durante os dias 10 e 11 de Maio, na FEINAGRO, o Treinamento GPS de Máquinas, onde tivemos, a participação de 12 pessoas. Ocorreu também, a Palestra "Mercado Futuro", ministrada pelo Sr. Gustavo Bevilacqua, para as Mulheres do Agro. Foram ao total 16 participantes, incluindo alguns cooperados, onde

aprenderam sobre "Comercialização no Mercado Futuro".

## Parcerias Fortes e Duradouras...



A COMIVA é uma cooperativa visionária que vem trazendo inovação e tecnologia para nossa região. Nesse sentido, a Feinagro veio para ser um divisor de águas em feiras agropecuárias no Sudoeste Goiano."

"Atualmente, a COMIVA é uma grande parceira comercial da MSD Saúde Animal. Estamos extremamente satisfeitos com o resultado da 2ª Feinagro e com grandes expectativas para a terceira edição."

"Acreditamos em parcerias fortes e duradouras que agreguem valores para nossos clientes. Trabalhamos para fazer a diferença na vida dos nossos clientes."

**Thays Furtado de Freitas**  
Representante da MSD



"O que mais nos motiva em relação a participação na 2ª FEINAGRO, é o fortalecimento da parceria entre UPL e COMIVA, tendo em vista que a Cooperativa desempenha papel importantíssimo no fomento ao agronegócio local e regional.

"Assim, temos a certeza de que esse será mais um grande evento para potencializar a força do nosso agronegócio, mostrando novidades do mercado, principalmente, com destaques para novas tecnologias e evolução no setor."

**Luimar Gonçalves**  
RTV da UPL



**Agende-se**

## OPORTUNIDADE

# Cana é garantia de emprego e renda para a região de Mineiros



A Atvos atua de forma integrada na produção de etanol, açúcar e energia elétrica limpa em seis polos produtivos, localizados nos estados de São Paulo, Mato Grosso, Mato Grosso do Sul e Goiás. Na região de Mineiros (GO), a empresa tem instalado o Polo Araguaia, formado por duas unidades: a Morro Vermelho, em Mineiros, e a Água Emendada, em Perolândia. Juntas, as unidades iniciam a safra 2018/2019 com expectativa de moer 5 milhões de toneladas de cana-de-açúcar. O volume é suficiente pela produção de mais de 454 milhões de litros de etanol e 500 mil MWh de energia elétrica a partir da biomassa.

Conforme explica Sérgio Fiorin, líder do Polo Araguaia, ainda há muita oportunidade de crescimento na região. O polo tem capacidade para moer até 7,6 milhões de toneladas de cana, produzir 646 milhões de litros de etanol e cogerar 716 mil MWh de energia elétrica. As duas unidades, em sua capacidade total, podem ainda injetar na economia local cerca de R\$ 450 milhões por ano entre salários e arrecadação de impostos.

Para estimular a expansão do plantio de cana-de-açúcar, a empresa desenvolveu o programa Parceiros Mais Fortes, cujo objetivo é orientar os produtores sobre as melhores práticas de cultivo da cana, manter a qualidade na operação com foco sempre na sustentabilidade e promover a geração de empregos e renda.

“Para nós, é importante termos parceiros que queiram crescer conosco, que busquem a expansão das áreas plantadas com custos competitivos e que tenham como característica o desenvolvimento sustentável”, explica Fiorin.

De acordo com ele, a cana-de-açúcar apresenta diversas vantagens para o produtor: “É uma cultura perene, com baixo risco agrônomo e baixo nível de perdas com incidência de pragas e doenças, além de possuir uma tecnologia de colheita totalmente dominada e preços competitivos”, completa.

“A rotatividade com outras culturas é outra opção válida em nossa parceria e beneficia a terra, o produtor e a economia. Garantimos para o parceiro o preço contratado da cana para oscilações de mercado de até 20%. Há também, a possibilidade de antecipar a renda da primeira colheita em eventual descasamento de caixa entre a colheita da soja e a colheita da cana”, acrescenta Adalberto Borges, responsável pela área de Parcerias.

Além da remuneração, os parceiros recebem suporte para o desenvolvimento de seus negócios e apoio técnico para a melhoria dos índices de produtividade e qualidade do canavial. Já as comunidades são impactadas positivamente com a criação de novos empregos e desenvolvimento da economia local.

**Colaboração: Sérgio Eduardo Fiorin**  
Superintendente do Polo Araguaia

## COMUNICAÇÃO

# Cobertura na medida certa: Mídias Oficiais Feinagro COMIVA 2018



**Neyla Nery de Souza,**  
Gerente Geral da TV Anhanguera Jataí

“A TV Anhanguera vê com muito bons olhos essa relação com a Cooperativa, pois o agronegócio é a roda que gira nossa economia e tem uma representativa e importância muito grande em nossa região. A FEINAGRO e a Televisão Anhanguera, tem objetivos em comum em fomentar e desenvolver o

mercado que atuamos, construindo valores para Mineiros e todo o Sudoeste do estado de Goiás. Além de gerar negócios e promover marcas e produtos oportunizando para as mesmas, maior participação de mercado.”



**Homero E. Pohlmann,**  
Homero E. Pohlmann, Diretor do Sistema Verde Vale de Comunicação

“Com experiência na cobertura de grandes eventos, o Sistema Verde Vale de Comunicação, por meio da Rádio Verde Vale FM e Jornal Verde Vale (JV), fez neste ano, mais uma vez, a cobertura oficial da Feira de Negócios Agropecuários (Feinagro), promovida pela

Cooperativa Mista Agropecuária do Vale do Araguaia (Comiva), em Mineiros (GO). Um evento, que caminha para se consolidar no calendário das grandes feiras voltadas ao agronegócio em nosso país. Ótimos parceiros, ótimos resultados.”

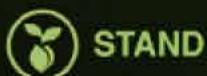


PROGRAMA

# GENNESIS

O MÁXIMO POTENCIAL DESDE O INÍCIO.

A **FMC** traz até você uma nova maneira de pensar o manejo da soja. Com o **programa Gennesis FMC**, você tem um conjunto de soluções que protege o desenvolvimento da soja **na fase inicial**, do tratamento das sementes até a fase vegetativa. É a sua lavoura **começando na frente com tudo** para atingir o **potencial produtivo**.



STAND

**ROCKS Premio®**



VIGOR

**PRESENCE Seed+**



EFICIÊNCIA

**PROFIT.**



SANIDADE

**Battle®**

SEMEANDO E CULTIVANDO AVIDA, *Juntos*



#### ATENÇÃO

Este produto é perigoso à saúde humana, animal e ao meio ambiente. Leia atentamente e siga rigorosamente as instruções contidas no rótulo, na bula e receita. Siga as recomendações de controle e restrições estaduais para os alvos descritos na bula de cada produto. Utilize sempre os equipamentos de proteção individual. Nunca permita a utilização do produto por menores de idade. Faça o Manejo Integrado de Pragas. Descarte corretamente as embalagens e restos de produtos. Uso exclusivamente agrícola.

CONSULTE SEMPRE  
UM ENGENHEIRO AGRÔNOMO.  
VENDA SOB  
RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO.

**FMC**

Premio® é um produto registrado por DuPont do Brasil S/A e distribuído por FMC. Copyright © Maio 2018 FMC. Todos os direitos reservados.

f /fmcagricola YouTube /FmcAgricolaBrasil Instagram /fmcagricola Twitter /fmcagricola

fmcagricola.com.br

## GALERIA DE FOTOS



**“No momento atual, é necessário planejar para não errar! Conferir, para evitar erros no custo da produção! Se o produtor não tomar cuidado e não ser esperto, pode ter prejuízo com o confinamento.”**

**Neicimar de Resende Silva**  
Produtor; Importância do Manejo e Nutrição do Confinamento



**“A palestra foi muito importante e esclarecedora. Tem toda a fundamentação científica e trouxe resultados de um trabalho de 10 anos de pesquisa. Foi abordado assuntos sobre adubagens, análise de solo. Todos de grande importância para o produtor. A Feira cresceu muito em relação ao ano passado, tanto na parte estrutural como na organizacional, e tem tudo para se fortalecer cada vez mais.”**

**Marconi Santos**  
Agrônomo; Palestra Sistema de produção e implicações na fertilidade do solo



**“É uma realidade que foi abordada na palestra, onde o fator tecnológico é fundamental. E a preocupação, em ser eficiente na atividade é o que traz o retorno ao investimento.”**

**Danilo Guimarães**  
Técnico Veterinário; Palestra Estratégias para melhorar a eficiência reprodutiva e o retorno econômico da pecuária de cria.





“Sobre as tecnologias de melhoramento genético, achei interessante e importante saber sobre o cruzamento industrial. Se faltar eficiência, falta produtividade na atividade pecuária. Além de que a substituição da pecuária pela agricultura, ocorre pela falta de produtividade.”

**Salomão Santos Oliveira**  
Tecnólogo em Agropecuária



**FEINAGRO**  
FEIRA DE NEGÓCIOS AGROPECUÁRIOS DA COMIVA



“Gostei da palestra é um tema bastante interessante e que traz informações importantes para os pecuaristas e cooperados da COMIVA”.

**Cláudia Carvalho**  
Cooperada; Palestra Pastagem: Manejar ou esperar?



“A palestra foi muito boa e nos ajudará agregando valor na atividade agropecuária em que estamos trabalhando.”

**Evelin Costa e Pericles Costa**  
Produtores Rurais; Palestra Estratégias para produção e uso de silagens



## Cooperativismo em Ação: Sistema OCB/ SESCOOP-GO lança aplicativo



O Sistema OCB/SESCOOP-GO, mais uma vez, abraçou a tecnologia para melhorar ainda mais a comunicação e a prestação de serviços junto às cooperativas goianas. Com baixo investimento financeiro, mas previsão de avanço da qualidade e da agilidade no atendimento ao público cooperativista, a entidade lança o GCOOP, seu aplicativo móvel digital para smartphones e tablets. Assim como em outros projetos pioneiros já encampados pela Casa ao longo de sua trajetória, o Sistema sai na frente novamente e se torna a primeira unidade estadual do cooperativismo brasileiro a agregar serviços das duas entidades - OCB-GO e SESCOOP-GO - num APP próprio.

Além de fazer a integração com o portal digital do Sistema OCB/SESCOOP-GO, oferecendo conteúdos atualizados, simultaneamente, com o site - como o calendário de cursos e eventos -, o GCOOP complementa o acesso a serviços da Casa, com novas funcionalidades. O presidente do Sistema OCB/SESCOOP-GO, Joaquim Guilherme Barbosa de Souza, destaca a importância de a entidade estar antenada com as novidades e tendências que possam melhorar o atendimento às cooperativas. Segundo ele, ao longo do tempo, a Casa acompanhou as atualizações tecnológicas e de comunicação, sempre comprometida com a eficiência e a qualidade dos serviços prestados.

“Fizemos, recentemente, a atualização do nosso site, que é responsivo. Agora, o aplicativo vem somar-se a essa realidade, dando agilidade, facilidade e diminuindo as ‘distâncias’ da comunicação. Esperamos que seja mais uma ferramenta para ressaltar o bom trabalho que a casa faz às suas cooperativas”, enfatiza.

De acordo com Joaquim Guilherme, o aplicativo é apenas uma das ações da OCB-GO que pretendem colaborar para que as cooperativas goianas aproveitem as possibilidades que a tecnologia oferece. “Uma das nossas metas é reforçar a intercooperação, aumentar os negócios entre as cooperativas e para isso precisamos aproveitar o que as novas tecnologia de compartilhamento e informação oferecem”, comenta.

Além de fomentar e oferecer às cooperativas soluções de tecnologia, hoje a OCB-GO atua de maneira ativa juntamente com outras entidades, fóruns e câmaras setoriais para deixar o cooperativismo goiano mais forte. Um exemplo disso, é a participação da OCB-GO como membro do Conselho de Desenvolvimento do Estado de Goiás do Fundo Constitucional do Centro-Oeste (FCO), em que tomou posse ano passado. “Estamos trabalhando para que recursos do FCO possam ser geridos pelas cooperativas de crédito”, cita.

### Aplicativo oferece banco de empregos

A principal novidade do app da OCB-GO está no Banco de Empregos, criado para facilitar o intercâmbio entre empregadores e profissionais qualificados para o sistema cooperativo. Nessa função, as cooperativas têm espaço para oferecer vagas de trabalho, enquanto os candidatos interessados em trabalhar nesse modelo de negócio podem inscrever seus currículos.

Qualquer usuário pode usufruir do Banco de Empregos, desde que esteja cadastrado no GCOOP (o preenchimento é bastante simples). Ele pode escolher entre pesquisar as vagas disponíveis e fazer contato diretamente com a cooperativa, para se candidatar, ou informar seus dados no aplicativo, para fazer parte da lista de profissionais disponíveis. O mesmo vale para as cooperativas cadastradas, que terão a possibilidade de contatá-los a partir das informações do APP. Ambos os casos (currículo e vaga) passam pela validação do Sistema, antes de ser publicados.

O GCOOP também se propõe a facilitar a solicitação de serviços ou informações junto à Casa do Cooperativismo Goiano. O registro é feito no aplicativo e direcionado, imediatamente, ao departamento responsável, que recebe o chamado para iniciar o atendimento.

*O aplicativo do Sistema OCB/SESCOOP-GO está disponível para os sistemas operacionais iOS e Android.*



*Ferramenta faz parte de ações que pretendem fomentar o uso de novas tecnologias no cooperativismo goiano*

QUALIDADE E SEGURANÇA TEM NOME.



**INDÚSTRIA PLÁSTICA**

**MANGUEIRAS DE POLIETILENO E ELETRODUTOS CORRUGADOS**

📍 Rua André Gomes do Nascimento, nº 331

Ituverava/SP CEP: 14500-000

☎ (16) 3839-1010

✉ vendas@ituveplast.com.br

🌐 www.ituveplast.com.br

## Gerenciamento na pecuária de corte: Por onde começar?



O ano de 2017 entrará para a história da pecuária de corte brasileira, mas, infelizmente, de maneira lastimável. Com todos os fatos ocorridos, desde a operação carne fraca até o depoimento do dono da maior empresa de proteína animal do mundo, o setor sofreu uma das piores quedas da arroba do boi gordo. Para termos uma ideia do impacto causado, o mês de julho de 2016 apresentou um valor de R\$155,60 por arroba, já julho de 2017, o preço foi de R\$124,50, uma queda de 20%. Quando analisamos todo o ano de 2016 e comparamos com o ano passado, a queda média foi de 9,22%, a maior dos últimos 10 anos. Através deste fato histórico, qual lição devemos tomar diante de uma situação que foge de nosso controle, já que a interferência não foi somente uma questão de oferta e demanda? Mesmo se assim o fosse, e com algumas informações de mercado em tempo real, poderíamos minimizar o problema, contudo, será que conseguiríamos suportar uma pressão de custos sem fazer algo? Desta forma, amigos leitores, só há uma atitude a tomar para conseguirmos escapar de desastres similares: aplicar a tão falada gestão, buscando um equilíbrio entre margem e produtividade do sistema.

Um estudo realizado pela CNA e Sebrae nos municípios de Lucas do Rio Verde, Sinop e Sorriso, no Mato Grosso, mostrou que 93% dos pecuaristas não possui um planejamento formal de longo prazo para definir a orientação e os rumos da fazenda com o passar dos anos. A aplicação de tecnologias palpáveis na propriedade, a fim de promover melhorias nos indicadores zootécnicos e econômicos do sistema, só tem

sentido quando estamos tomando nota das métricas que estão à nossa disposição, buscando meios de mensurar o caminho do planejamento estratégico. Como implantar um sistema intensivo de pastagens, por exemplo, para elevar a taxa de lotação da área e consequentemente sua produtividade, se os gestores não sabem o que está ocorrendo com a parte econômica, nem mesmo qual seria o equilíbrio de ganho de peso para viabilizar o processo? É como jogar xadrez no escuro, sem condição alguma de sucesso e vitória, porém, o xadrez é apenas um jogo e a pecuária é, mais do que nunca, um negócio que precisa ser gerido com muita disciplina e eficácia para o alcance do seu potencial de lucro.

Entretanto, como e por onde começar? Temos o hábito de buscar alternativas complexas imaginando que estaríamos no topo do gerenciamento do nosso negócio, todavia, nestas horas precisamos seguir o que certa vez disse um professor de arte alemão, Hans Hoffmann: "a habilidade de simplificar significa eliminar o desnecessário para que o necessário possa se manifestar". Desta forma, comece por anotar todas as despesas e receitas de sua propriedade, pois, somente com estas duas anotações, você já terá condição de saber seu fluxo de caixa e margem bruta (receitas menos despesas operacionais) e assim ter uma visão muito considerável da saúde financeira de sua atividade.

*Colaboração: Dirceu Borges/ SENAR*



simples embalagem. É um cuidado que temos que ter em cada detalhe para compor a estrutura certa para que você receba sempre produtos de extrema qualidade.

É toda uma logística que precisa estar conectada para colher os melhores frutos. A Rafitec é rafia forte e há mais de 20 anos deixamos a sua produção ainda mais protegida.

Os resultados são surpreendentes quando trabalhamos em equipe e respeitamos toda escala produtiva.

**USE RÁFIA FORTE  
USE RAFITEC**

Rafitec deixa a sua produção ainda mais forte. [www.rafitec.com.br](http://www.rafitec.com.br)  
Comercial: +55 49 3353.8383

 **Rafitec**  
Soluções em Embalagens.





# PROGRAMA DE PONTOS REDE AGROSERVICES:

## AQUI VOCÊ PLANTA E COLHE MUITO MAIS

São mais de **1.000 produtos e serviços** para o seu negócio!



\*Imagens meramente ilustrativas.

Para pontuar é muito fácil:



**COMPRE  
BAYER**



**CADASTRE  
A NOTA**



**JUNTE  
PONTOS**



**TROQUE POR  
BENEFÍCIOS**

ACESSE

[WWW.REDEAGROSERVICES.COM.BR](http://WWW.REDEAGROSERVICES.COM.BR)

E NÃO PERCA TEMPO!



Available on the  
**App Store**

ANDROID APP ON  
**Google play**

BAIXE O APP BAYER PONTOS



rede  
**AgroServices**  
pelo desenvolvimento do agronegócio